タイトル	【不動産反響営業(仕▪れ)】平均年収1,150万円/▪▪祝休/フルリモート可
企業名	株式会社クランピーリアルエステート
仕事内容	【業務内容】 〈反響営業をベースに仕入れのプロフェッショナルへ〉 相続案件を中心とした不動産仕入れ営業をお任せします！ 全国1,500以上の士業ネットワークから寄せられる案件への対応がメインのため安定した反響があります。 【具体的には】 ■反響案件のヒアリング ■不動産会社・士業事務所との関係構築 ■物件調査 ■査定・価格提案 ■契約業務 ■アフターフォロー ◎Web経由の案件率80%(飛び込み・テレアポなし)・年間取引件数約500件 ◎反響営業が中心ですが、過去顧客からの紹介・独自ルートの開拓・新規ネットワークの構築等も大歓迎。 自身で創出した案件については、通常より高いインセンティブで還元されます！
勤務地	▼勤務地 ■本社 東京都中央区築地2-10-6 Daiwa築地駅前ビル9F
交通アクセス	東京メトロ▪▪▪線築地駅 徒歩1分 東京メトロ有楽町線新富町駅 徒歩2分

給与	■想定年収 700万円ー1,000万円 月給制 月給 500,000円ー 月給￥500,000ー 基本給￥372,920ー 固定残業代￥127,080ーを含む/月 ■賞与実績：年2回 （成績は賞与に反映：反響に対して正当にKPI管理、新規開拓分も反映されます）
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ※下記いずれかの実務経験が3年以上 ■不動産売買営業 ■不動産売買仲介 ■不動産仕入れ営業経験 【歓迎条件】 ■1ー2社程度業界経験有の方 ■宅地建物取引士をお持ちの方
勤務時間	10:00～19:00（実働時間8時間） ■休憩：60分 ■残業：有
休日・休暇	年間123日 完全週休二日制、土曜 日曜 祝日、GW3日、夏期4日、年末年始6日 有給休暇：入社半年経過時点10日
待遇・福利厚生	■通勤▪当 ■健康保険 ■厚生年金 ■雇用保険 ■労災保険 ■フルリモート（全従業員利用可） ■在宅勤務（全従業員利用可） ■リモートワーク可（全従業員利用可） ■副業OK（全従業員利用可）

会社概要
https://realestateworks.jp

企業名	株式会社クランピーリアルエステート
会社概要	株式会社クランピーリアルエステートは、共有持分をはじめとする権利関係が複雑な「訳あり不動産」の買取・売却支援に特化した不動産会社です。 「不動産実務」「士業の専門知見」「Webマーケティング」を組み合わせた独自のビジネスモデルを構築し、一般的な不動産会社では取り扱いが難しい案件の解決に取り組んでいます。全国1,600以上の士業事務所とのネットワークやWebからの相談を通じて案件を獲得し、専門部署が連携して不動産の調査・査定・買取・売却支援まで行っています。
設立年	2018年04月
代表者名	大江 剛
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	12 名
住所	東京都中央区築地2-10-6 Daiwa築地駅前ビル9F