タイトル	横浜エリア転勤なし★用地仕入営業
企業名	株式会社リード・リアルエステート
仕事内容	【業務内容】 横浜・川崎エリアにおける、マンション・分譲住宅の用地取得に関する業務、 および物件の企画立案・販売まで一貫して担当して頂きます。 【具体的な業務内容】 ■用地に関する情報収集（例．物元仲介業者への業者回り） ■用地の仕入 ■事業計画の立案 ■物件販売資料作成・整理 ■契約業務 【特徴】 自社ブランドを持っており、ほとんどの物件が販売から1～2週間で完売となります。建物は、お客様が内装やオプションの組み合わせなど、好みに合わせて自由に選ぶことができ、ご好評をいただいております。
勤務地	神奈川県横浜市港北区綱島西2-6-23 メイロイヤル綱島2階
交通アクセス	東急東横線『綱島』駅徒歩3分
給与	【想定年収】 450万円～600万円 【月給】 375,000円～500,000円 ※基本給：284,000円～379,000円 ※固定残業手当：91,000円～121,000円（固定残業時間45時間/月） ※超過した時間外労働の残業手当はベット支給 ※経験や年齢などを考慮します。 【その他】 ■給与査定年1回 ■別途インセンティブ（仕入れた物件基準）
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須要件】 仕入営業経験もしくは売買仲介営業経験 【歓迎条件】 宅地建物取引士資格
勤務時間	9：30～19：00（実働8時間）※休憩時間90分※残業月平均30ー40時間
休日・休暇	■完全週休2日制(火曜・水曜日休み) ■有給休暇10日ー20日 ■年間休日115日 ■GW休暇 ■夏季休暇（５ー７日） ■年末年始休暇
待遇・福利厚生	■通勤手当 ■家族手当 ■社会保険完備（健康保険/厚生年金保険/雇用保険/労災保険） ■産休・育休制度 ■資格手当（宅地建物取引士:月額2万円、一級建築士:月額3万円） ■社員旅行（年2回）

会社概要

企業名	株式会社リード・リアルエステート
会社概要	東京都内・神奈川エリア・北海道札幌エリアで高級不動産企画開発を行い、顧客ニーズに応じた高品質な住環境を提供しています。その他、高級分譲住宅、マンション、1棟レジデンスの企画開発や商業用不動産の投資、ホテル事業における高品質のサービス提供や不動産DX事業にも注力しており、高い顧客満足度を実現する経営を目指しております。また、米国やフィリピンにも進出し、不動産分譲、投資、バリューアップ、海外事業など多岐にわたる事業展開を行っています。
設立年	2003年11月
代表者名	長原 英司
資本金	731 百万円
上場／非上場	海外市場

https://realestateworks.jp

従業員数	22 名
住所	東京都渋谷区南平台町16-11 MFPR渋谷南平台ビル6階