タイトル	【愛知県】ベルフィールド住宅情報株式会社／不動産売買仲介営業
企業名	ベルフィールド住宅情報株式会社
仕事内容	【業務内容】 ■不動産売買仲介営業 ▪地・▪建・マンションなどの売買仲介営業をお任せします。 査定サイト・チラシ・DM・▪社HPなどからお問い合わせいただいたお客様への完全反響型営業です。 ＜配属先情報＞ 営業7名（20代３名、30代2名、40代2名） 事務2名 【具体的には】 ■お問い合わせ、ご来店いただいたお客様への対応 ■購▪／売却ニーズのヒアリング ■希望条件に合わせた物件のご紹介・ご提案 ■物件のご案内 ・契約▪続き ・住宅ローンや登記等の▪続きサポート ■契約後ー物件引渡しまでのフォローー ▪び込み営業ではなく、不動産の購▪・売却を検討されているお客様への提案を▪います！ 【会社概要】 ＜社▪の想い＞ 従業員満▪度を第▪に掲げ、年間休▪を108▪⇒120▪に変更。 ▪給も歩合制重視と固定給重視の2種類から選択制を導▪してます。 ＜企業・求▪の特▪＞ ーテレアポ・▪込みなし！反響型の不動産営業｜充実の研修体制で不動産知識ゼロでも活躍できますー 年間休▪120▪、▪給制も歩合・固定給重視の2制度を導▪するなど社員の満▪度・働きやすさを重視しております。
勤務地	愛知県稲沢市稲沢町下田90-1 ※喫煙環境：屋内全▪禁煙 ※マイカー通勤可（駐▪場完備）

交通アクセス	名鉄名古屋本線「国府駅」よりバス乗▪、バス停「稲沢公園」下▪徒歩1分
給与	想定年収　400万円ー ※初年度、前職年収保証あり（上限年収500万円） ▪給 305,000円ー （基本給＋▪当+歩合） 基本給　250,000円ー 固定残業代　55,000円ーを含む/▪（固定残業代の相当時間▪20.0時間/▪） ※超過分別途▪給 ■歩合給制度あり ■賞与実績：年1回　※▪給1ヶ▪分 ＜モデル年収例＞ （例1）550万円 ▪社2年▪（▪給30万円＋▪当・インセンティブ190万円） （例2）1,100万円 ▪社4年▪）▪給45万円＋▪当・インセンティブ560万円）
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】※以下いずれかのご経験 ■不動産売買仲介の営業経験 ■不動産買取／買取再販の営業経験 【求めている▪物タイプ】 ◆顧客のニーズを汲み取り、提案する営業をやりたい▪ ◆未経験のことに対して貪欲に質問のできる、素直な▪ ◆休みも▪切にした働き▪を実現させたい▪
勤務時間	09:30～18:30（実働時間：8時間/日） ■休憩：60分 ■残業：有 ※残業ほぼなし、基本的には定時に終了します。

休日・休暇	■年間休日120▪ ■完全週休▪▪制 ■▪曜 ■有給休暇（▪社半年経過時点10▪ 最▪付与▪数20▪）◎有給取得も推奨▪ ■▪▪も事前相談OK/▪▪・▪▪の連休可
待遇・福利厚生	■通勤▪当：会社規定に基づき▪給 ■社会保険完備 ■▪両▪当：1ー3万円（年式による）／▪（▪家▪▪を営業▪として利▪する場合） ■ガソリン▪当1.5万円／▪

会社概要

企業名	ベルフィールド住宅情報株式会社
会社概要	
設立年	-
代表者名	鈴田祐三
資本金	0 百万円
上場／非上場	
従業員数	0 名
住所	愛知県稲沢市稲沢町下田90-1