タイトル	【沖縄県】株式会社アイム・ユニバース／戸建住宅の提案営業
企業名	株式会社アイム・ユニバース

仕事内容

【業務内容】
■戸建住宅の提案営業
自社ブランド住宅『&RESORT』の提案営業をお任せします。
モデルハウス来場者や紹介・問い合わせ対応が中心で、飛び込み営業・テレアポは一切ありません。

＜経験を活かし次のステージへ！前職給与考慮◎飛び込みなしの完全反響営業＞
「営業経験を活かして、もっと価値ある仕事を。」
業界でも注目を集める自社ブランド住宅『&RESORT』。
“日常にリゾートのような時間を”という想いから誕生し、ミストサウナ付きバスや屋上テラスなど、こだわり抜いた設計で着工棟数も年々増加しています。
そんな人気ブランドを提案する営業職として、あなたの経験を次のステージへ活かしてみませんか？
設計・施工・営業など異なる部門のスタッフがワンフロアに集い、社歴や役職に関係なく意見を出し合える風通しの良いチーム環境が整っています。
提案しやすい商品力と、協力しやすい社風のもとで、さらなるキャリアアップを実現しませんか？

＜こんな仲間が活躍しています＞
沖縄支店：15名（男性12名：女性3名）
　└内、同職4名
20代後半～60代のスタッフが活躍しています。

【具体的には】
お客様のご要望ヒアリングからプラン提案、契約手続き、引き渡しフォローまで一貫して担当します。
（設計・施工の専門チームのサポートあり）
契約後は設計士や現場監督などとチームを組み、お客様の夢の住まいを形にしてください。

＜提案しやすい商品力＞
『&RESORT』は、“住まいが、最上の寛ぎの場であってほしい”をコンセプトに誕生したブランド住宅。
ミストサウナ付き浴室や屋上テラスなどの独自設計が高く評価され、反響・着工棟数ともに急増中です。

勤務地	沖縄県浦添市安波茶2-1-2 宮城ビル105号室（浦添市役所向かい）
交通アクセス	
給与	月給200,000円～250,000円＋通勤手当＋資格手当 ※前職の年収を考慮の上、表記内にて決定 ■賞与：年2回 ■昇給：年1回（会社への貢献度に応じた昇給の可能性も有）
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■住宅関連の営業（注文・分譲）経験2年以上 ■普通自動車運転免許 ■65歳以下（65歳定年のため／省令1号） 【優遇】 ■宅地建物取引主任者の資格をお持ちの方 【こんな方をお待ちしています】 ・注文住宅や分譲住宅などの営業経験を活かし、次のステージへ進みたい方 ・こだわりのある住宅を自信を持って提案したい方 ・部署を越えて協力し合える職場で長く働きたい方 ・努力や成果を正当に評価されたい方 ・売上だけでなく、提案力や信頼関係づくりも評価対象になる環境を求めている方
勤務時間	9:00～18:00（実働8h） ■休憩：1h ■残業：有

休日・休暇	■火曜日・水曜日 ■完全週休2日制 ■年間休日120日 ■年末年始休暇 ■GW休暇 ■夏季休暇 ■慶弔休暇 ■年次有給休暇（入社6ヶ月経過後より年10日付与） └ 最低年5日は取得することを会社として奨励しています！ ■産前産後休業（取得・復職実績有） ■育児休業（取得・復職実績有） ■介護休業
待遇・福利厚生	■通勤手当：上限3万円/月 ■資格手当：上限5万円/月 ・宅地建物取引主任者：5万円 ・建築施工管理技士：1級 5万円、2級 3万円 ・土木施工管理技士：1級 5万円、2級 3万円 ・建築士：一級 5万円、二級 3万円 ■各種社保完備 ■無料駐車場有 ■資格取得支援制度 ■無料eラーニング導入済 ■奨学金返済支援制度 ■誕生日プレゼント制度 ■社内イベント（社員旅行・忘年会・新年会など） ■ヤクルトスワローズチケット優待制度 ■社員寮 ■確定拠出年金制度 ■定年制度（定年:65歳） ※各種制度・手当は該当者に支給します

会社概要

企業名	株式会社アイム・ユニバース

会社概要	東京･千葉･埼玉･神奈川の国道16号線内を中心に、 高品質・高付加価値の住まいをご提供いたします。 当社の強みである自社一貫体制とスピーディーな対応が評価され、着実に着工棟数を伸ばしてきました。さらに、安全にこだわり、高い耐震性を備えた高付加価値住宅をご提供しています。今後も分譲住宅のみならず、マンション事業や今後期待される不動産再生事業や注文住宅などにも邁進してまいります。 なお、平成27年より展開している沖縄でも着工棟数を伸ばしており、「リゾート邸宅」という新しい住まいづくりを浸透・拡充しています。
設立年	-
代表者名	藍川 眞樹
資本金	100 百万円
上場／非上場	
従業員数	0 名
住所	東京都杉並区荻窪5-11-17 荻窪有川ビル4階・5階