タイトル	【全国】野村不動産ソリューションズ株式会社／売買仲介営業
企業名	野村不動産ソリューションズ株式会社
仕事内容	【業務内容】 ■法・営業本部（不動産ファンド向け営業/総合職） 売買仲介営業 【具体的には】 ・度化･専・化する法・のお客様のニーズに対し、事業・不動産･収益・不動産売買のサポートを・ってきた各分野のスペシャリストたちが、・社・社のお客様にとって最適な不動産戦略を実現させます。 事業利・を・的とした不動産の仲介、企業戦略や財務戦略に対応した不動産の有効活・、CRE戦略・援、さらにはファンドマーケットに対応したJ- REITによる投資物件の売買サポート、国内･海外の投資家への収益不動産の紹介など多様化するマーケットに応じた幅広いソリューションを提供します。取り扱う不動産は、都・のオフィスビルやテナントビル、ショッピングセンター、物流倉庫、・型の開発・地など多岐にわたり、エリアも・本全国の物件が対象となります。 配属先でのインストラクターによるOJT研修から本社研修･営業実務研修･各種資格取得援助制度まで、不動産のプロフェッショナルになるべく幅広いバックアップ体制を整えています。 ■専・知識の習得 宅建合格プログラム、野村不動産グループの能・開発プログラム（FP･マンション管理・･管理業務主任者など各種資格試験取得・援制度）、社内選抜試験制度（不動産鑑定・資格取得・援制度）など ※宅地建物取引・を未取得の・については、・社1年以内に受験していただきます。宅建試験に照準を合わせた社内講座を・意し積極的にサポートしています。 ■実践能・の強化 導・研修、営業スキルアップ研修、コンプライアンス研修、階層別職研修、海外視察研修など
勤務地	※東京（浜松町）、名古屋、・阪、京都、福岡、広島、札幌等

交通アクセス	
給与	想定年収　580万円～1,000万円 ・給 300,000円以上 ※時間外勤務・当 ※給与は年齢･能・･経験に応じて決定 ■賞与：年2回（6・･12・） ■昇給：年1回（4・）
雇用形態	正社員
求める人材	【必須要件】 ■・卒以上の・ ■普通・動・免許をお持ちの・ ■社会・3年・以上（25歳以上） 【歓迎条件】 ■不動産業界経験者 ■・融業界経験者 ■営業経験がある・（特に法・営業） ■宅建保有者
勤務時間	・標準的な勤務時間帯・ 9:00ー17:40 ・フレックスタイム制・ コアタイムはありません。 ■休憩時間：60分 ■残業：有 ※・社2年・以降は在宅勤務可（・8回まで） ※20時にPCシャットダウン

休日・休暇	■年間休▪124▪（2026年度実績） ■完全週休2▪制（▪・▪・祝） ■年末年始休業 ■GW休業 ■夏季休業 ■年次有給休暇 ・リフレッシュ休暇 ・ウィークエンド休暇 ・ファミリー休暇　等 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■財形貯蓄 ■持株制度 ■確定拠出年▪制度 ■ミリオン等 ■健保組合直営保養所有 ■契約保養所有 ■スポーツクラブ利▪割引制度 ■社内公認団体/野球（▪都圏・関▪圏）、サッカー（▪都圏・関▪圏）、ランニング ■休▪保育費▪▪部負担制度

会社概要

企業名	野村不動産ソリューションズ株式会社
会社概要	2000年に野村不動産株式会社の流通部門が分離して設立。野村不動産で築き上げられた『野村ブランド』をベースとし、業務において顧客に信頼され喜ばれることを企業理念としている。そのための顧客情報を収集するツールとして、「ノムコム」という不動産情報サイトを用いたIT戦略を業界各社に先駆けて行い、地位を確立している。また、住宅流通事業において「野村の仲介＋(PLUS)」という直営店を全国に展開し、お客様に質の高いサービスを提供している。
設立年	2000年11月
代表者名	日比野 勇志
資本金	1,000 百万円
上場／非上場	非公開

従業員数	2036 名
住所	東京都新宿区西新宿1丁目26番2号　新宿野村ビル26階