タイトル	【関西】不動産賃貸仲介【反響営業／未経験者歓迎】住友不動産G／教育研修制度◎
企業名	住友不動産住宅リース株式会社
仕事内容	【業務内容】 《不動産賃貸仲介営業》として、不動産を貸したいオーナー様への情報提供・賃貸住宅をお探しのお客様へのご提案・ご案内をお任せいたします。オーナー様・借主様のどちらも長期的なお付き合いを継続し、お客様と長いお付き合いの中で信頼を積み重ねていただきます。反響営業が中心の営業スタイルとなっており、営業職としてもチャンスが多い環境がございます。 【具体的な業務内容】 ■お問い合わせいただいたお客様の様々なご要望、ご予算などのヒアリング ■お客様に対してプロとしてのアドバイス実施 ■現地へのご案内 ■各種契約手続き ■引渡し～アフターフォロー 【担当者コメント】 同社は住友不動産グループの一員として、全国に226営業センターの売買部門を持っており、住友不動産グループの連携を活かしながら豊富な物件情報／全国直営の店舗ネットワークで不動産のご購入～ご売却をサポートしています。全国的な知名度も抜群の企業となっており、お客様から年間35万件超、一日約1000件のご相談をいただくなど、住友不動産グループの信頼度もあり経営も安定している優良企業となります。入社後の教育体制も充実しており、未経験者でも安心してスタートができるよう充実の育成体制を整備しています。本社での研修やOJT研修・資格取得支援など不動産のプロフェッショナルを目指すことが可能な教育体制が完備されています。また日々の頑張りが正当に評価される仕組みが整っており、平均年収628万円、社員の半数が年収600万円を超えているなど、待遇面でも安定しており、長期的に腰を据えて働ける環境が整っています。

勤務地	■大阪府　3センター（梅田、千里中央、難波） ■兵庫県　1センター（神戸御影） ■京都府　1センター（京都河原町） ■滋賀県　1センター（大津） ※居住地を考慮し勤務地を決定させていただきます。 ※当社の管轄する全ての事業所の範囲において、勤務地の変更を命ずることがあります。 ※受動喫煙防止対策：あり（屋内禁煙）
交通アクセス	最寄り駅：配属先により異なる
給与	月給　250,000円 ※残業代は別途1分単位で支給します。 ・経験者歓迎 不動産業界での経験があり、当社でも即活躍が見込める方については経験者採用を行います（宅建必須） 月給　300,000円（副主任待遇）～ ※45H固定残業込み ※固定残業代は残業がない場合も支給し、超過分は別途支給する ■昇給：無　※昇格に伴う昇給あり ■賞与：年2回（6月、12月）※業績に応じた賞与 全国営業職の半数以上が年収600万円超
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■安定した事業基盤で働きたい ■コミュニケーション能力を活かしたい ■不動産業界に関わらず営業経験がある ■成果を上げるため業務に取組める方 ■宅地建物取引士の資格をお持ちの方
勤務時間	9:30～18:20（実働7時間50分） ■休憩時間：60分 ■残業：有

休日・休暇	■年間休日120日 ■完全週休2日制（火・水） ■GW ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■当社カレンダーによる ■有給休暇　※入社日から付与されます
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■交通費全額支給 ■財形貯蓄制度 ■確定拠出年金制度 ■退職一時金制度 ■住友不動産グループ従業員持株会（持株奨励金あり） ■永年勤続表彰 ■時間外t手当 ■交通費 〈健康関連〉 ■定期健康診断 ■人間ドック（35歳以上の職員と扶養家族を対象） ■郵送がん検診 ■インフルエンザ予防接種（職員と扶養家族を対象） ■婦人科検診（20歳以上の職員と扶養家族を対象） ■スポーツクラブ利用（コナミ、セントラル、ルネサンス、ジェクサー） 〈厚生施設〉 ■保養所（住友軽井沢山荘、一碧湖荘） ■住友クラブ ■ヴィラフォンテーヌ系列ホテル：住友不動産グループの割引制度

会社概要

企業名	住友不動産住宅リース株式会社

会社概要	住友不動産グループの一員として、2026年10月に事業を開始した不動産会社。住友不動産ステップの賃貸仲介・賃貸管理事業を承継し、国内19営業所を展開しております。主な事業は、賃貸物件の仲介・管理、一棟マンションの運営管理など。グループのネットワークを活かした入居者募集やリーシング戦略の立案、契約管理、入居者対応などを通じて、オーナーの資産価値向上と安定した賃貸経営を支援しております。
設立年	2026年04月
代表者名	永山貴
資本金	50 百万円
上場／非上場	
従業員数	276 名
住所	東京都新宿区西新宿二丁目６番１号