タイトル	アライアンス推進担当◎創業5年で売上100億の成長企業
企業名	株式会社GA technologies
仕事内容	【業務内容】 不動産プラットフォームとして大きく成長を目指しているため、各不動産関連会社との広告提携やアライアンスを増やしていただきます。To C向けに展開している不動産サービス、「RENOSY」や「ModernStanderd」の物件掲載数を増やすために広告商品企画や提案、自社メディアへの広告掲載提案などを行っていただきます。 【具体的な業務内容】 ■自社メディアにおける掲載数を増やすための不動産会社向け広告商品の企画やディレクション ■不動産関連会社へ自社不動産情報メディアへの広告掲載営業 ■不動産関連会社以外の外部企業とのアライアンスの企画やディレクション 【担当者コメント】 創業5年でマザーズ上場を実現し、次々と新サービスを展開する今最も勢いのあるテックカンパニーです。役員の直下で働くことができるため、経営に参画する機会も多く、会社の成長とともに自らの成長にもつなげることができます。また、業務フローのIT化やビッグデータを活用しながらTechnologyの力を交えることで、営業スキルとITスキルの両方を身に付けることができます。
勤務地	東京都港区六本木住友不動産六本木グランドタワー40F
交通アクセス	東京メトロ南北線『六本木一丁目』駅 直結 東京メトロ銀座線『溜池山王』駅　徒歩 8 分 都営大江戸線・日比谷線『六本木』駅 徒歩 5 分 東京メトロ日比谷線『神谷町』駅 徒歩 10 分

給与	【想定年収】 400万円～800万円 ※経験、スキル、年齢を考慮の上、規定により優遇いたします。 【想定月収】 330,000円ー660,000円 【その他】 各種手当てあり
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■営業戦略立案経験 ■営業活動のPDCAを回していた経験 ■BtoBの営業経験1年以上 ■提案資料作成経験（パワーポイントやGoogleスライド等） 【歓迎条件】 ■広告掲載営業経験 ■アライアンス営業経験 【求める人物像】 ■アイディアを出すのが得意な方 ■変革の多い環境を好む方 ■結果にこだわる方 ■臨機応変な対応ができる方
勤務時間	7：00：22：00の間でフルフレックス※1日の標準労働時間8時間推奨

休日・休暇	■土日祝休み ■年間休日123日 ■レディース休暇(生理休暇) ■妊婦休暇 ■出産準備休暇 ■ベビーケア休暇 ■スペシャルキッズ休暇 ■子の看護休暇 ■入社時特別休暇 ■看護休暇制度 ■介護休暇 ■慶弔休暇 ■裁判員制度休暇 ■特別休暇
待遇・福利厚生	■住宅手当（会社規程あり） ■資格手当 ■家族手当 ■子育て補助制度 ■オフィスマッサージ ■在宅ワーク制度 ■勤務形態選択制度 ■フレックス制度 ■育児・介護等に関するサポート制度 ■自己研鑽制度 ■PC等の貸与制度 ■エンジニア資格取得支援制度 ■GA JAM（ランチ） ■GA Circle（部活）

会社概要

企業名	株式会社GA technologies

会社概要	2013年に設立以来、創業5年でグロース上場を果たした不動産テック企業で、2022年には1,135億円を超える売上を達成しました。不動産をメインに金融、建設、保険など多岐にわたる領域で独自のテクノロジーを活用し、世界のトップ企業を目指しております。主力事業はPropTechブランド「RENOSY」の運営やSaaS型BtoBプロダクト開発、AIを活用した不動産ビッグデータの研究、海外PropTech事業の展開など。DX銘柄に3年連続選定され、デジタル活用の実績が高く評価されております。
設立年	2013年03月
代表者名	樋口 龍
資本金	7,372 百万円
上場／非上場	グロース市場
従業員数	1487 名
住所	東京都港区六本木3-2-1 住友不動産六本木グランドタワー40F