| | |
|---|---|
| タイトル | 【福岡】不動産営業／将来の幹部候補！平均年収1,025万円 |
| 企業名 | 株式会社オープンハウスグループ |
| 仕事内容 | 【業務内容】<br>2018年10月に新たに進出した福岡にて、将来の幹部候補としての営業職の募集です。お客様に対して同社のマンションや戸建住宅のご提案業務となります。<br><br>【具体的な業務内容】<br>■お客様からのヒアリングを通したマンション・戸建住宅の提案<br>■用地仕入れ<br>■戸建用地の情報収拾<br>■戸建用地の売却提案<br>■物件のご契約対応<br><br>【担当者コメント】<br>８期連続で売上高を更新中の同社の福岡進出に合わせた営業職の募集です。90%以上の方が未経験であり、職場も20代が中心のため、未経験でも活躍可能です。また営業で結果を残せば、早期でのマネジメント経験も積むこと出来、将来的にはコーポレート部門に携わることも可能です。<br><br>【入社後の業務内容変更範囲】<br>会社の定める業務（但し、本人の希望・適性を考慮するものとする） |
| 勤務地 | 福岡県福岡市中央区天神1-10-20　天神ビジネスセンター5階<br><br>【入社後の勤務先変更範囲】】<br>原則、変更無し（但し、本人の希望・適性を考慮した人事異動はあり得るものとする） |
| 交通アクセス | 地下鉄空港線『天神』駅徒歩4分 |

| | |
|---|---|
| 給与 | 【想定年収】<br>390万円～600万円＋賞与<br>※経験や能力に応じて決定<br><br>【想定月収】<br>300,000円～437,500円<br><br>～年収例～<br>28歳/入社3年目（係長）：年収1,000万円（月給54万円＋賞与352万円）<br>26歳/入社2年目：698万円（月給38万円＋賞与242万円）<br><br>【その他】<br>賞与年2回 |
| 雇用形態 | 正社員 |
| 求める人材 | ■求める人材<br>【必須条件】<br>■普通自動車運転免許（AT限定可）<br><br>【歓迎条件】<br>■宅地建物取引士<br>■マネジメント経験をお持ちの方<br><br>【求める人物像】<br>■成長意欲が高い方<br>■目標達成意欲が高い方 |
| 勤務時間 | 9：00～18：00　（休憩60分） |
| 休日・休暇 | ■年間休日111日（106日+計画的有給付与5日）<br>■週休2日制（火水）<br>■年末年始休暇（連続14日間、連続取得可）<br>■夏季休暇（連続11日間）<br>■慶弔休暇<br>■有給休暇<br>■産前・産後休暇（取得実績あり）<br>■育児休暇（取得実績あり）<br>■介護休暇 |

| | |
|---|---|
| 待遇・福利厚生 | ■社会保険完備<br>■通勤手当<br>■社宅<br>■従業員持株会<br>■確定拠出年金制度<br>■資格取得支援制度　（建築士資格30万円 ）<br>■四半期表彰制度<br>■住宅支援制度　（購入住宅の仲介手数料を同社が全額負担）<br>■結婚・出産祝金<br>■各種報奨金<br>■生活習慣病検診、人間ドック、高額療養費<br>■在宅勤務制度<br>■時短勤務制度 |

## 会社概要

| | |
|---|---|
| 企業名 | 株式会社オープンハウスグループ |
| 会社概要 | 城南・都心エリアを中心とした不動産流通事業を行うべく1997年に設立。創業当初はセンチュリー21のフランチャイズに加盟。創業から10年で順調に店舗数を増やしていき、2012年にフランチャイズ契約を解消。2013年以降も1年間で11店舗を増やす等順調に規模拡大を行う。売上高は2019年9月期に5,403億円を突破、以降2023年9月期には1兆1,484億円となり業界4位。（今期は1兆3,000億円を予定）<br>新規のM&Aなどの取り組み等を行いながら今度も業務拡大を狙っている。 |
| 設立年 | 1996年11月 |
| 代表者名 | 荒井 正昭 |
| 資本金 | 20,173 百万円 |
| 上場／非上場 | プライム市場 |
| 従業員数 | 5990 名 |
| 住所 | 〒100-7020<br>東京都千代田区丸の内二丁目7番2号　JPタワー<br>20階・21階（総合受付20階） |