タイトル	【名古屋を中心に営業中】注文住宅・分譲住宅 の用地仕入れポジション
企業名	株式会社 トスコ
仕事内容	【業務内容】 名古屋・尾張エリアを中心に地元密着企業です。名古屋を中心に、注文住宅・分譲住宅用の土地を探して仕入れるまでの業務をお任せ致します。 【具体的な業務内容】 ■土地についての情報収集 ■現地調査 ■土地の収支計算 ■仕入れの打ち合わせ ■地権者と金額についての交渉 【担当者コメント】 情報収集先として、地域の不動産会社、地権者、大手仲介会社、銀行などがあり、良好な関係を構築し交渉スキルも身についてくると成績に応じ、年3回の賞与の他にインセンティブにも反映されるので高い年収が実現出来ます。
勤務地	愛知県名古屋市中村区則武1丁目7番13号
交通アクセス	JR線『名古屋』駅 徒歩9分
給与	【想定年収】 600万円～900万円 ～モデル年収～ 年収850万円 ／ 39歳 【想定月収】 500,000円～750,000円 【その他】 ■昇給：年1回（5月） ■賞与：年3回（8月・12月）
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■用地仕入れ実務経験1年以上 【歓迎条件】 ■職種問わず、不動産業界の経験がある方 ■普通自動車免許 ■宅地建物取引士資格 【求める人物像】 ■人と話すことが好きな方 ■活躍をしっかり評価される環境で働きたい方 ■自己裁量を大きく持ちたい方 ■安定企業で腰を据えて働きたい方 ■多くの収入を得たい方
勤務時間	9：00ー18：00
休日・休暇	■年間休日110日 ■週休2日制（水・他シフト制） ■年末年始（10日） ■GW ■夏季（7日） ■慶弔 ■有給 ■産前・産後（取得実績あり） ■育児（取得実績あり）
待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■退職金制度 ■マイカー通勤可能（駐車場完備）

会社概要

企業名	株式会社 トスコ

会社概要	1975年に設立、以降岡山県に本社を構え、全国各都市にて主にソリューションサービスやプロダクトサービス、コンピュータ機器販売を行っている。「みんなが豊かになること」を経営理念としている。また、同社では企業の基盤を堅固なものとするために、会社・健保組合・産業医が協力し、生活習慣病対策やメンタルヘルス対策、禁煙対策、家族の健康推進などの健康経営推進施策を行っている。
設立年	1975年12月
代表者名	橋本 明三
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	576 名
住所	岡山県岡山市南区西市116-13