| | |
|---|---|
| タイトル | 【恵比寿】高級物件の売買仲介職／高いインセンティブ率◎ |
| 企業名 | タカマツハウス不動産株式会社 |
| 仕事内容 | 【業務内容】<br>城南や都心地域を中心に戸建・マンション・土地の売却・購入をご希望されているお客様に対して、不動産取引全般のサポートを行なっていただきます。まずはお客様のご要望を丁寧にヒアリングしていただき、そこからお客様の求める最適のサポートを考えて頂きます。ご自身の経験・能力により対応するお仕事幅が広がり、それに合わせて給与も高くなる傾向にございます。<br><br>【具体的な業務内容】<br>■売却価格の査定<br>■お客様に対して物件のご紹介<br>■資金計画のご相談<br>■取引契約<br><br>【担当者コメント】<br>城南地域や都心といった高級物件を中心に取り扱っている同社にて売買仲介の募集になります。高いインセンティブ率でご自身の経験に合わせて活躍をすることが出来ます。高級物件を購入するお客様は社会的地位の高い方が多く、高い水準での営業活動を求められるので、仕事を通してご自身の営業スキルの上昇が見込まれます。 |
| 勤務地 | 東京都渋谷区東3-25-11 2F |
| 交通アクセス | JR山手線『恵比寿』駅 徒歩2分 |
| 給与 | 【想定年収】<br>300万円ー1,500万円<br>（インセンティブ含む）<br><br>【想定月収】<br>基本給300,000円ー＋インセンティブ<br>※固定残業代は基本給に含む<br><br>【その他】<br>■高率歩合（仲介手数料の最高12%）<br>■時間外手当有 |

| | |
|---|---|
| 雇用形態 | 正社員 |
| 求める人材 | 【必須条件】<br>■不動産業界での営業職実務経験<br>■普通自動車運転免許（AT限定）<br><br>【歓迎条件】<br>■売買仲介営業の経験（特に高額物件）<br>■宅地建物取引士<br><br>【求める人物像】<br>■自らの仕事に対して責任を持って自走できる方<br>■顧客との信頼関係を築ける方 |
| 勤務時間 | 9:30～18:30<br>■休憩：60分 |
| 休日・休暇 | ■定休／隔週2日（火水）<br>■連続休暇<br>■年末年始休暇<br>■夏季休暇<br>■特別休暇（慶弔など） |
| 待遇・福利厚生 | ■研修制度<br>■昇格制度<br>■報奨金制度<br>■資格手当（宅建：2万円）<br>■家族手当<br>■通勤手当 |

## 会社概要

| | |
|---|---|
| 企業名 | タカマツハウス不動産株式会社 |

| | |
|---|---|
| 会社概要 | 1980年の創業以来「城南エリア」にこだわり、主に高額不動産を扱う不動産仲介会社として成長。城南エリアで培った先見性と経験値、そして地域密着で築いたノウハウを活かし、城南エリアで蓄積された経験と独自ノウハウを継承し、横浜エリア、城東エリア、城西エリアへと進出。2018年より髙松建設（東証一部上場髙松コンストラクショングループ）の子会社となり、より財務基盤を強化し、不動産取り扱い規模の拡大を図るなど、シナジー効果を発揮しています。 |
| 設立年 | 1998年02月 |
| 代表者名 | 栃木 茂治 |
| 資本金 | 100 百万円 |
| 上場／非上場 | 非公開 |
| 従業員数 | 75 名 |
| 住所 | 東京都渋谷区広尾1-1-39 恵比寿プライムスクエアタワー6F |