タイトル	不動産のインフラグループリーダー◆高年収1200万！土日休み
企業名	株式会社オープンハウスグループ

仕事内容

【業務内容】
IT部門におけるインフラ構築・運用のリーダーポジションです。
6名規模の運用グループのリーダー（マネジメントポジション）です。

【具体的な業務内容】
■チームマネジメント、チームビルディング
■メンバーの教育・育成
■社内インフラ全般（ハイブリッドクラウド運用含む）を企画／導入／運用
■既存システムの安定稼働・監視自動化対応
■コンテナサービスやクラウドサービスの活用を前提とした新たなプラットフォームの構築／導入／活用
■既存稼働システム群のAIOps基盤の構築（機械学習を前提とした閾値自動チューニングやスマートアラーム等）
■テクノロジーリサーチ／PoC／活用
■社内システムやネットワークのグループ企業との統合／最適化
■既存稼働システムのユーザー利用率のモニタリング、アナリティクス、利用率改善改修
■WiFi6、5Gを前提とした次期グループネットワーク刷新の企画と導入

【チームのプロジェクト内容例】
■パブリッククラウド（AWSやGCP、Azure他）を利用したシステムの構築
■クラウド管理型ネットワーク?製品を使ったSD-WAN／無線LANインフラの運用
■DevOpsにおけるDevチームとの協同や、Ops視点推奨インフラ環境構築
■iPhone／ChromeBookなどへ、自社開発したモバイル端末用アプリのデプロイ
■G
Suite／Lineworksなどのコミュニケーションツールのベンダーエスカレーションや、ベンダープロダクトマーケティングへのChange Request

【担当者コメント】
オープンハウスのIT部門は、3,000名弱のオープンハウスグループにおける全てのIT施策を、企画ー開発ー運用まで全てを担っております。
現場の業務課題を解決するためのWEBアプリやシステム・スマートフォンアプリ・自動化ツール等を自ら提案し、AIやRPA等の高度な技術も活用しながら、社員エンジニアを中心とした開発部隊で創り上げ、そして現場の中で実際に使って貰いながらその業務を改善していきます。

勤務地	渋谷区渋谷一丁目13番9号
交通アクセス	JR山手線『渋谷』駅 歩1分
給与	【想定年収】 900万円ー1,200万円 ※経験や能力によって決定 【想定月収】 640,000円ー 【その他】 昇給：年4回 賞与：年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 以下いずれか（複数を保有する事が好ましい） ■事業会社／SIベンダー／ITコンサルティング会社の業務経験者 ■事業部門との円滑なコミュニケーションスキル ■インターネットアーキテクチャに関する知識（専門知識レベル）をお持ちの方 ■情報セキュリティ技術に関する知識（基礎知識レベル）をお持ちの方 ■パブリッククラウドサービスを使ったシステム構築の経験者 ■プロジェクトマネージャー／プロジェクトリーダーの経験者 【歓迎条件】 ■AWSやGCPなど、IaaSだけでなくPaaS実装の経験者(ご自身で実装できること) ■サーバーレス又はコンテナサービスを利用したシステム構築の経験者 【求める人物像】 ■ITでビジネスを変えたいという志をお持ちの方 ■成長企業/若い勢いのある会社で大きな裁量を持って働きたい方 ■日本の従来式のITの在り方やIT導入の遅れに課題感をお持ちの方 ■新しい技術を正確に捉え、妥協することなく、あるべきインフラ環境を当事者として変革したい方 ■プロ意識を持ち、自らチャレンジしていける方

勤務時間	9：00~18：00（実働8時間）※休憩時間60分
休日・休暇	■週休2日制・土日 ■年間休日117日（106日+計画的有給付与5日+特別休暇6日） ■年末年始休暇 （連続14日間） ■夏季休暇 （連続11日間） ■慶弔休暇 ■有給休暇 ■産前・産後休暇 （取得実績あり） ■育児休暇 （取得実績あり） ■介護休
待遇・福利厚生	■通勤手当 ■賞与（6月、12月） ■四半期表彰制度（昇給・昇格の機会が年4回） ■各種表彰制度 ■資格取得報奨金制度 ■宅建士資格補助 ■慶弔見舞金制度 ■産休育休制度 ■出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子 20万円、 第二子 30万円、第三子 100万円） ■その他ダイバーシティに関わる取り組み ■定期健康診断 ■生活習慣病健診 ■人間ドック ■婦人科検診 ■インフルエンザ予防接種 ■総合福祉団体生命保険 ■医師の無料相談サービス ■ストレスチェック制度 ■安全衛生委員会の設置 ■ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置 ■確定拠出年金 ■従業員持株会

会社概要

企業名	株式会社オープンハウスグループ
会社概要	城南・都心エリアを中心とした不動産流通事業を行うべく1997年に設立。創業当初はセンチュリー21のフランチャイズに加盟。創業から10年で順調に店舗数を増やしていき、2012年にフランチャイズ契約を解消。2013年以降も1年間で11店舗を増やす等順調に規模拡大を行う。売上高は2019年9月期に5,403億円を突破、以降2023年9月期には1兆1,484億円となり業界4位。（今期は1兆3,000億円を予定） 新規のM&Aなどの取り組み等を行いながら今度も業務拡大を狙っている。
設立年	1996年11月
代表者名	荒井 正昭
資本金	20,173 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	5990 名
住所	〒100-7020 東京都千代田区丸の内二丁目7番2号　JPタワー 20階・21階（総合受付20階）