タイトル	不動産の業務改善コンサルタント◆高収入1000万！土日休
企業名	株式会社オープンハウスグループ

仕事内容

【業務内容】
急成長・急拡大するオープンハウスグループを、ITの力で徹底的に支援する、「攻めのIT」業務です。業務を効率化していき、仕事の質を改善していくかが重要です。社内に存在する数多くの非効率業務を洗い出し、それらのプロセスを抜本的に見直しながら、IT技術を駆使して自動化できる部分から積極的に自動化します。現場の業務を徹底的に効率化し、「働き方改革」の実現をサポートしていきます。

実際の業務の現場を理解・汲み取り、各部署の状況に合った適切なITソリューションを提供していく「コンサルティング」力と、その課題を解決するために時には自ら手を動かして自動化を作り上げていく「エンジニアリング」力の双方が求められるポジションです。

【具体的な業務内容】
■社内業務コンサルティング
■BPR、業務フロー改善、業務再設計
■プロトタイプ開発、効果検証
■業務自動化（RPA）開発、導入、運用（Dev/Ops）

【担当者コメント】
『情報システム部が公益社団法人企業情報化協会2020年度IT賞を受賞！』
IT賞は、同協会が“IT
活用した経営革新”に顕著な努力を払い優れた成果をあげたと認めうる企業・団体に対し授与している表彰制度です。IT業務の内製化により、各事業部の課題解決が円滑に行われ、業務の大幅な効率化・働き方改革に貢献しました。コロナ禍、非常事態宣言が発表された際も、DX推進によりスムーズに在宅勤務に移行できた点も評価されています。

年次に関係なく成長できる環境があります。
営業職と違って成果が見えにくいポジションでも、細かい評価項目を設けることで、一人一人の成果を正当に評価する仕組みを作っています。
優秀な社員は年4回ある表彰式で表彰できる機会もあり、モチベーションUPに繋がります。若手だから、を理由に上に上がりづらいということは一切ありません。頑張って成果を出すとしっかりと評価されるので、20代でマネジメントをしている社員も多数です。

【入社後の業務内容変更範囲】

勤務地	渋谷区渋谷一丁目13番9号
交通アクセス	JR山手線『渋谷』駅 歩1分
給与	【想定年収】 600万円ー1,000万円 ※経験や能力によって決定 【想定月収】 400,000円ー 【その他】 昇給：年4回 賞与：年2回
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■システム又はソフトウェア開発経験 ■ビジネススキル（コミュニケーション、プレゼンテーション） 【歓迎条件】 ■コンサルティング業務経験者(分野・内容不問) ■コーディングスキル(開発の8割方はPythonで行っているため、Pythonが出来ると尚良い) ■複数人が関わるチーム体制によるソフトウェア開発、及び関連ツールの利用経験者(git, slack, backlog, 等) ■AWS・GCP・Azure等のパブリッククラウドの経験者 （プロトタイプ構築のため） ■RPAツール（UiPath, Automation Anywhere, WinActor, BizRobo, 等)を用いた開発・導入経験者 ■機械学習、コグニティブ・コンピューティングに関する知見（画像認識、音声解析、自然言語解析、等） ■テスト自動化、CI/CDに関する知見 ■企画・提案経験者 ■チームリーダー経験者 ■プロ意識を持ち、自らチャレンジしていける方 【求める人物像】 ■何事にも当事者意識を持ち、ジブンゴトとして捉える方 ■人のために動ける方 ■もっと経験を積みたいという向上心のある方 ■負けん気強く頑張る原動力をお持ちの方
勤務時間	9：00~18：00（実働8時間）※休憩時間60分

休日・休暇	■週休2日制・土日 ■年間休日117日（106日+計画的有給付与5日+特別休暇6日） ■年末年始休暇 （連続14日間） ■夏季休暇 （連続11日間） ■慶弔休暇 ■有給休暇 ■産前・産後休暇 （取得実績あり） ■育児休暇 （取得実績あり） ■介護休
待遇・福利厚生	■通勤手当 ■賞与（6月、12月） ■四半期表彰制度（昇給・昇格の機会が年4回） ■各種表彰制度 ■資格取得報奨金制度 ■宅建士資格補助 ■慶弔見舞金制度 ■産休育休制度 ■出産祝い金制度（勤続5年以上、第一子 20万円、 第二子 30万円、第三子 100万円） ■その他ダイバーシティに関わる取り組み ■定期健康診断 ■生活習慣病健診 ■人間ドック ■婦人科検診 ■インフルエンザ予防接種 ■総合福祉団体生命保険 ■医師の無料相談サービス ■ストレスチェック制度 ■安全衛生委員会の設置 ■ハラスメント・緊急案件・通知フォームの設置 ■確定拠出年金 ■従業員持株会

会社概要

企業名	株式会社オープンハウスグループ
会社概要	城南・都心エリアを中心とした不動産流通事業を行うべく1997年に設立。創業当初はセンチュリー21のフランチャイズに加盟。創業から10年で順調に店舗数を増やしていき、2012年にフランチャイズ契約を解消。2013年以降も1年間で11店舗を増やす等順調に規模拡大を行う。売上高は2019年9月期に5,403億円を突破、以降2023年9月期には1兆1,484億円となり業界4位。（今期は1兆3,000億円を予定） 新規のM&Aなどの取り組み等を行いながら今度も業務拡大を狙っている。
設立年	1996年11月
代表者名	荒井 正昭
資本金	20,173 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	5990 名
住所	〒100-7020 東京都千代田区丸の内二丁目7番2号　JPタワー 20階・21階（総合受付20階）