タイトル	投資用不動産販売営業◆年収1000万！10時出社！若手活躍中！駅チカ
企業名	クリアルパートナーズ株式会社
仕事内容	【業務内容】 大型投資家向け不動産運用事業と個人向け資産運用事業を行う唯一の企業にて、投資用ワンルームマンションのコンサルティング営業をご担当いただきます。東京都心を中心とした都心部・駅近の優良物件がメインで、1,000万円後半から3,000万円中盤までの資産運用型の中古ワンルームマンションが対象です。セミナー集客や新規開拓にて興味を持ったお客様へ、不動産投資の説明をオンラインや対面で行います。未経験者の方は、同社経験豊富な社員が同行するので安心して業務に取り組めます。 【具体的な業務内容】 ■獲得リード ■セミナー集客 ■新規開拓 ■不動産投資の提案 ■アポイント獲得・商談 【担当者コメント】 東京都心部・横浜などの資産価値の高い区分中古マンションを中心に販売している企業です。豊富な提携金融機関と連携し、賃貸管理や税務面の運用サポートから売却までサポートしています。不動産×IT事業を推進しており、従来型の不動産会社とは異なり、売買・マーケティング・営業ツール・運用管理システムなど、あらゆるフェーズに積極的なIT投資を行っている成長企業です。2020年にはベストベンチャー企業に選出されました。
勤務地	東京都台東区東上野2-13-2　CREAL UENO
交通アクセス	JR山手線 『御徒町』駅 徒歩8分

給与	【想定年収】 450万円～1,000万円 ※経験や能力によって決定 ※モデル年収:20代（営業1年目）月収25万円＋インセンティブ報酬120万円。 30代（営業3年目）月収35万円＋インセンティブ報酬600万円 【想定月収】 270,000円~400,000円
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■投資用不動産営業の経験がある方 ■既存顧客を持っている方（他業種可） 【求める人物像】 ■セルフスターターな方
勤務時間	10：00ー19：00※休憩60分含む
休日・休暇	■年間休日108日 ■週休2日（日・月）※営業カレンダーによる ■祝日 ■年末年始 ■GW ■夏季休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■健康保険 ■雇用保険 ■労災保険 ■厚生年金 ■通勤手当 ■インセンティブ

会社概要

https://realestateworks.jp

企業名	クリアルパートナーズ株式会社
会社概要	「不動産投資を変え、社会を変える」をミッションに、不動産投資×DXを進めるクリアル株式会社（東証グロース市場上場）の100%子会社で、むグループの中核会社。税理士や会計士、行政書士などの不動産に強い資格を持ったメンバーがいることで、不動産経営を税務面・法務面から購入からワンストップでサポート。都心5区中心で、駅徒歩10分未満の中古ワンルームマンションを中心に仕入れ、売却までを見据えた金融機関目線の物件選定をしており、高品質なプロパティマネジメントサービスを提供しています。
設立年	2013年10月
代表者名	澁谷 賢一
資本金	14 百万円
上場／非上場	グロース市場
従業員数	16 名
住所	東京都港区新橋二丁目12番11号 新橋27MTビル8階（グループ総合受付）