タイトル	【勤務地限定・名古屋】IT×不動産求人◎法人向けのソリューション営業
企業名	株式会社いい生活
仕事内容	【業務内容】 自社開発したクラウドツールを不動産会社向けに提案営業して頂きます。 既に複数のシステムを開発しており、クライアントの様々な要望にも答えることができます。 ITを駆使した経営手法の改革を提案するため、企業経営層へのコンサルティングとなります。自社のシステムへの理解だけでなく、業界の知識や潜在課題のヒアリングなど高度な営業力を身に付けることができます。 【具体的な業務内容】 ■お客様への課題ヒアリング ■予算・要望のヒアリング ■当社クラウドサービス群よりお客様に最適な組み合わせを提案 ■導入サポート 【担当者コメント】 ■整った就労環境：上場企業である強みから土日休みで、お給与も固定給が高かったりとワークライフバランスが整っております。 ■期待できる成長産業！今や日本の不動産Tech領域は海外のマーケットとも引けを取っておらず、さらなる成長が期待できます。
勤務地	愛知県名古屋市中村区名駅3丁目28番12号 大名古屋ビルヂング19F
交通アクセス	【名古屋支店】 各線『名古屋』駅 徒歩3分

給与	【想定年収】 400万円～800万円(残業手当：有) 【想定月収】 285,700円～571,428円※以下一律手当を含む 基本給：219,236円～437,921円 ※固定残業手当：66,464円～133,507円（固定残業時間40時間/月） ※超過した時間外労働の残業手当は追加支給 【その他】 ■昇給年1回 ■賞与年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■大学/大学院卒以上 ■法人営業経験 【歓迎条件】 IT業界での就業経験がある方 【求める人物像】 ■不動産の知見がある方 ■不動産市場をテクノロジーでより良いものにしたい、という私たちのミッションに共感できる方 ■アドテック、フィンテックに続く「不動産テック」市場で、時代に求められる法人向け課題解決営業に携わり、自分の付加価値を上げたい方 ■住まい、不動産の市場に、不動産会社勤務という立場でなく関わりを持ち、市場を変えて行きたい方 ■イノベーティブなサービスを世に広めるセールスに興味がある方
勤務時間	9：00ー18：00 （実働8時間）※休憩時間60分※毎週水曜日ノー残業デー

休日・休暇	■週休2日制（土・日） ■祝日休み ■夏季休暇（3日） ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■年次有給休暇 ■有給看護休暇（年間6日取得可能）
待遇・福利厚生	■交通費規定内▪給（上限3万円/▪） ■社会保険完備 ■社員旅▪ （昨年 : 韓国） ■退職▪（勤続2年以上） ■資格合格祝▪ ■結婚・出産祝▪ ■育児介護休業 ■慶弔制度 ■各種研修制度 ■住宅▪当 ■資格▪当（管理業務主任者 : ▪2万円、宅地建物取引▪ : ▪3万円など） ■家族▪当（扶養家族 配偶者 : ▪5千円、▪ : ▪1万円） ■役職▪当 ■ピアボーナス制度 ■４０１Ｋ（確定拠出年▪制度）

会社概要

企業名	株式会社いい生活
会社概要	創業6年で上場を果たした「不動産テック」である株式会社いい生活は、不動産業界のIT化を推進し、自社製品「ESいい物件One」を提供しています。同社はクラウド・SaaSを通じて、不動産業務のIT化を推進し、業務効率化や顧客サービス向上を目指すため、中小企業向けにシステム開発、マーケティング、導入サポートを提案。不動産市場に特化したユニークなポジションを活かし、不動産取引のインフラ整備に貢献することで、年々安定したペースで成長を遂げています。
設立年	2000年01月
代表者名	中村 清高

資本金	628 百万円
上場／非上場	スタンダード市場
従業員数	191 名
住所	東京都港区南麻布5丁目2番32号 興和広尾ビル3F