タイトル	【広島】不動産売買仲介営業／三菱地所グループの仲介会社／リモート・フレックス可！100%反響
企業名	三菱地所ハウスネット株式会社

仕事内容	【業務内容】 居住用の不動産をメインとした売買仲介業務を中心にお任せします。 中にはビル・店舗用地などの事業用不動産や相続関係で処理が複雑な不動産も取り扱うこともあり、多種多様な案件に携わることができますので、幅広い知識、スキルを身に付けることができます。 また、強みのひとつにお客様の多岐に渡るご要望にお応えできる点があります。 売買仲介事業だけでなく賃貸事業も行っている為、売買・賃貸間での連携や、三菱地所グループとして三菱地所レジデンス(マンションデベロッパー)、三菱地所ホーム（ハウスメーカー）、三菱地所コミュニティ(マンション管理)の連携することで、お客様に対して質の高いサービスを提供できる環境を用意しております。 【具体的な業務内容】 ■お問い合わせを頂いたお客様へのアプローチ（ネット反響・来店対応・テレアポ） ■相談内容のヒアリング（購入希望条件、予算確認、売却金額の査定など） ■媒介契約の締結 ■物件紹介・ご案内 ■住宅ローンの手続き ■契約関連業務 ■司法書士との日程調整 ■決済・物件引渡し 【担当者コメント】 忙しいイメージの強い売買仲介営業職ですが、 安定の大手財閥系企業のグループ会社だからこそ、ワークライフバランスの整った環境である点は大きな魅力です。 テレワークやフレックスを活用して柔軟な働き方ができたり、連続した有給の取得を推奨する制度があるのも魅力です。 もちろん、業務において高い成果を上げていただいた際には、その成果に報いるための報酬制度もご用意しています。 長く安定して働きたい方には大変おすすめできる求人でございます。
勤務地	広島県広島市中区大手町 3丁目7-5 広島パークビル1F
交通アクセス	広島電鉄『中電前』駅　徒歩2分

給与	【想定年収】 400万円ー750万円（インセンティブ含む） ※ご経験とスキルによって多少上下いたします。基本的に、入社後の実績によって、昇給いたします。 【想定月収】 200,000円ー260,000円 ※残業代・諸手当除く ※ランクによって、固定給が変わります。 【その他】 インセンティブ制度 目標超過分の6%+目標予算の1%＋賞与（年2回/1回固定約2ヵ月分） ～年収例～ 年収650万円/新卒入社6年目　：年間売上6,000万円
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■高卒以上 ■不動産や高級商材営業で3年以上 【歓迎条件】 ■売買仲介経験 ■宅地建物取引士 【求める人物像】 ■仕事とプライベートをしっかりと両立させたい方 ■お客様に寄り添ったお仕事をされたい方
勤務時間	9：30ー18：00（実働7時間30分）

休日・休暇	■週休2日制 ※毎週水曜＋第1・3火曜＋他交代休or毎週火曜・水曜のいずれか ※配属先によって異なります。 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■GW休暇 ■バース休暇 ■有給休暇（連続3日以上取得を奨励しています！） ■慶弔休暇 ■プラチナウィーク ■産前・産後休暇、育児休暇 ■アニバーサリー休暇
待遇・福利厚生	■通勤手当：※全額支給 ■家族手当：社内規定あり ■住居手当：12,000円 ※ただし、都内23区に賃貸で居住する29歳以下の単身者は、家賃の半額を負担いたします。（最大35,000円） ■寮社宅：社内規定あり ■社会保険完備 ■退職金制度 ■階級別研修（管理職研修・新任昇格者研修・宅建取得支援制度他） ■職務別研修（営業実務研修・FRK研修他） ■ベネフィットステーション ■育休・産休制度 ■アニバーサリー休暇 ■慶事祝い金 ■自己啓発支援制度

会社概要

企業名	三菱地所ハウスネット株式会社

会社概要	三菱地所グループの一員である三菱地所ハウスネットは、売買仲介事業と賃貸管理・仲介事業の両軸として事業展開しています。住まいを「売りたい」「買いたい」「貸したい」「借りたい」というご要望に、長年の経験、幅広い専門知識、関係会社を含む様々なネットワークを駆使しながら、ワンストップサービスでお応えしています。「世界一の誠実さと提案力で選ばれ続けるパートナーになる」ことをビジョンとし、幅広いお客様のニーズと社会からの期待にお応えする事業を展開しています。
設立年	1984年07月
代表者名	平川 清士
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	589 名
住所	東京都新宿区北新宿2丁目21番1号新宿フロントタワー32F