タイトル	別荘の販売・仲介業務◆未経験OK！マイカー通勤！福利厚生◎
企業名	株式会社三井の森
仕事内容	【業務内容】 お客様に満足度の高い別荘ライフを過ごしていただくための提案・提供を行っている、三井不動産株式会社100%出資の同社にて、別荘の仲介営業及びそれらに関連する販売企画・営業事務をご担当いただきます。具体的には、優良顧客リストのお客様に対し、広告等により反響を募り、お問合せされたお客様に対し物件の説明や案内を行います。Webを含めた集客のための広告等の販売企画も担当します。取り扱う物件は、主にセカンドハウスとなるリゾート物件（別荘地）で、お客様は富裕層の方中心ですが、近年は定住目的で購入されるシニア層のお客様も増えています。初回配属先は軽井沢、蓼科、勝浦のいずれかの予定です。 【具体的な業務内容】 ■別荘地の販売・仲介の営業およびそれらに関連する販売企画・営業事務 ■別荘新築建築請負・別荘リフォーム工事請負の営業およびそれらに関連する販売企画・営業事務 【担当者コメント】 お客様と接する機会が多いポジションのため、お客様の気持ちを理解し、お客様の満足に喜びを感じる方や、会社と一緒に自分自身を成長させることが出来る方におススメのポジションです。未経験からチャレンジしたい経験を積みたい方にはもってこいのポジションです。
勤務地	本社または各営業所
交通アクセス	

給与	【想定年収】 266万円ー ※経験や能力によって決定 【想定月収】 190,000円ー 【その他】 昇給：年1回 賞与：年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■普通自動車運転免許 【求める人物像】 ■転勤可能な方 ■柔軟な発想とパワーがあり、自律的に行動できる方 ■お客様のお気持ちを理解し、お客様の満足に喜びを感じて頂ける方 ■お客様だけでなく同僚・部下・上司を問わず、常に相手に敬意を持って接し、気配りの出来る方
勤務時間	9：00ー17：00 ※休憩60分含む
休日・休暇	■年間休日101日（一年単位の変形労働時間制） 例：シーズン中4週5休・オフシーズン週休2日制 ※業種・季節により異なります ■定休日：毎週水曜 ■年次有給休暇 ■年末年始休暇 ■レクレーション休暇 ■慶弔休暇 ■結婚休暇

待遇・福利厚生	■社会保険：健康保険・厚生年金保険・雇用保険・労災保険 ■資格取得奨励制度 ■財形貯蓄制度 ■退職金制度 ■育児介護休業制度 ■フレッシュアップ休暇制度 ■レクレーション費用補助制度 ■自動車任意保険補助制度 ■自社運営施設社員割引制度 ■退職金：有 ■寮・社宅：有 ■家族手当 ■住宅手当 ■借家手当 ■資格手当他 ■通勤手当（会社規定に基づき支給） ■残業手当（所定労働時間外は時間に応じて全額支給）

会社概要

企業名	株式会社三井の森
会社概要	三井不動産100% 出資のグループ会社。八ヶ岳西山麓で別荘地を開発するために設立された「あけぼの開発株式会社」をルーツに持つ長野県生まれのリゾート専門会社。昭和43年の設立以来、蓼科高原をはじめ、八ヶ岳中央高原、軽井沢を拠点に別荘地開発・販売・管理運営事業を展開。選び抜かれた別荘地「軽井沢、蓼科、勝浦」での販売・仲介をはじめ、寒冷地対応の別荘建築や快適な別荘生活を支える管理業務、さらにはゴルフ場の運営にいたるまで、幅広いニーズにお応えしています。
設立年	1968年07月
代表者名	深沢 逸郎
資本金	200 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	122 名
住所	長野県茅野市豊平字東嶽10411番地