タイトル	不動産コンサルティング営業【年収738万】福利◎年休125日
企業名	株式会社ボルテックス
仕事内容	【業務内容】 同社の不動産小口化商品「Vシェア」の販売をご担当いただきます。Vシェアとは、一口100万円程度に小口化して販売し、不動産の賃料収入や売却益を投資額に応じて出資者に分配する商品です。少額から不動産投資ができ、またREITと異なり現物不動産の保有者になる商品もあるため、相続対策としても注目を集めており、販売しやすい商材です。まずは、銀行や税理士に同社の理解をいただき、お客様（法人・個人）をご紹介のため定期的にアプローチします。紹介されたお客様に対しては、ニーズ（資産運用や事業承継、相続など）によって最適な提案をします。ゆくゆくはリーダーのポジションにてご活躍いただきます。 【具体的な業務内容】 ■お客様ご紹介のための定期的アプローチ ■提案資料作成 ■お客様へ提案 ■契約手続きなど 【担当者コメント】 直近2年で2.6倍の売上実績を出している急成長中の企業であり、独自のビジネスモデルを展開し業界でも注目度の高い企業です。入社後2週間の座学研修（商材理解、営業方法）にて、未経験でも理解しやすいマニュアルが用意されており、研修後の数ヵ月は同行を中心としたOJT研修とサポートがあり安心して働くことができます。
勤務地	東京都千代田区富士見2-10-2 飯田橋グラン・ブルーム22階
交通アクセス	各線『飯田橋』駅 徒歩2分

給与	【想定年収】 450万円～738万円 ※経験や能力によって決定 【想定月収】 334,000円ー527,600円 ※固定残業代30時間（51,300円～75,600円）含む ※宅地建物取引士資格保有者は選任登録後10,000円の資格手当支給 【その他】 賞与：年2回 昇給：年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■BtoBビジネスの営業ご経験者 【歓迎条件】 ■管理職経験のある方 【求める人物像】 ■実行完結力のある方 ■コミュニケーション能力の高い方 ■粘り強く目標を達成する力 ■論理的思考能力のある方 ■成長意欲、上昇志向の強い方
勤務時間	9：00ー18：00 ※休憩60分含む
休日・休暇	■年間休日：125日 ■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■GW（9ー10連休） ■リフレッシュ休暇（9連休取得可能：特別休暇3日＋有給2日＋土日） ■産前・産後休暇、育児休暇 ■有給休暇

待遇・福利厚生	■交通費支給（月5万円まで） ■社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金） ■確定拠出年金制度 ■資格取得支援制度（宅建の取得を推奨。定期的な外部講習などを受講できます） ■資格手当 ■ベネフィット・ワン ■従業員持株会 ■社内部活動制度、社内レクリエーション有り ■福利厚生推進法人認証企業（ハラクエール2020・2021）

会社概要

企業名	株式会社ボルテックス
会社概要	収益不動産を核とした、財務コンサルティング・資産形成支援事業を展開している企業。都心のオフィスビルを1フロアごとに購入できるようにした「区分所有オフィス」。主に中小企業の経営者に向けて、貸事務所業参入のハードルを下げる新しい不動産保有のカタチとしてご提案しています。また、500万円から都心の不動産を所有できる「Vシェア」を始め、不動産開発事業の強化、タイムシェア型のリゾート開発といった、新たな領域へ挑戦しています。
設立年	1999年04月
代表者名	宮沢 文彦
資本金	140 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	654 名
住所	東京都千代田区富士見2-10-2　飯田橋グラン・ブルーム22Ｆ