タイトル	注文住宅営業補助／東証一部上場企業で安定基盤あり◎営業の補助
企業名	住友不動産株式会社
仕事内容	【業務内容】 同社は東証一部上場企業で安定の事業基盤を築き上げております。 事業の主力である、ビル賃貸は東京でNo.1の230棟。更に分譲マンションは全国規模で業界トップクラスの供給戸数を誇っています。 全国的に展開しており、直営の店舗は272店舗も展開し、各地域に根差した事業運営を行っています。 今回は《注文住宅営業スタッフの営業補助業務》をご担当頂き、営業所長のサポートを主に担当していただきます。 【具体的な業務内容】 ■営業同行 ■提案書作成 ■インテリアコーディネート ■設計補助業務 ■見積書作成 【担当者コメント】 同社は東証一部上場企業で業界内でも安定の事業基盤がございます。 業界未経験・実務経験が浅い方でも、《建物の商品特性、建築法規等》を学ぶことができる研修制度(2週間程度)があり、安心して勤務のスタートが可能です。 営業のサポートがメインとなりますが、お客様との打ち合わせにも同席いただくため、お客様に対してより深いサポートの実践が実現可能です。 事務作業だけではなく業務の幅が広げることが出来 、知識やスキルを十分に身に着けていく事が出来る職場環境です。
勤務地	全国の各事業所 ※U Iターンも歓迎致します。 ※転勤を伴う異動はございません。
交通アクセス	

給与	【想定年収】 350万円 ※経験・スキルによって決定致します。 【想定月収】 291,666円～ ※固定残業手当：約60時間/月分の87,300円を含みます。 ※超過した時間外労働の残業手当は別途支給致します。 【その他】
雇用形態	契約社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■接客経験または営業のご経験がある方 ※業界は問いません。 【歓迎条件】 ■建築関連の知識をお持ちの方(インテリアコーディネート/CAD操作/設計など) ※実務未経験者も歓迎しております。 ■不動産・建設業界で営業、設計、CAD、施工管理またはそれらの補助業務の経験をお持ちの方 【求める人物像】 ■建築や住宅の仕事に挑戦する意欲のある方 ■まずはサポート業務からスタートし、住宅や不動産営業を目指していきたい方 ■設計や施工管理経験はあるが、よりお客様の近くでお仕事がしたい方
勤務時間	9：30ー18：10　（実働7時間40分）　※休憩時間60分
休日・休暇	■年間休日120日 ■完全週休2日制 ※火曜日、水曜日休み ■有給休暇 ■年末年始休暇 ■忌引休暇

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■保養所完備（軽井沢、八ヶ岳など） ■従業員持株会 ■財形貯蓄 ■提携住宅ローン ■生損保の団体扱い ■新宿住友クリニックでの内科・歯科の診療・投薬料無料（健康保険適用範囲内 ※社員のみ・人間ドック費用補助 ■インフルエンザ予防接種費用補助（年1回） ■建築士等の資格試験費用を会社規定により補助（合格時） ■建築士等の受験講座提携割引

会社概要

企業名	住友不動産株式会社
会社概要	住友グループの安定した事業基盤を活かし、東京都心を中心に多彩な物件を展開する都内No.1の地位を誇る住友不動産は、再開発に注力しており、先進的なオフィスビルや高層マンションを提供するほか、高層マンションのパイオニアとして、高品質な住まいづくりやリフォーム事業でも革新的な手法を取り入れて全国累計15万棟以上の受注実績を受けております。また、賃貸住宅やホテル、イベントスペースなど幅広い領域でもハイグレードな空間を提供しており、業界をリードする存在として、都心の生活を豊かにする取組を展開しています。
設立年	1949年12月
代表者名	仁島 浩順
資本金	122,805 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	12957 名
住所	東京都新宿区西新宿2丁目4番1号（新宿NSビル）