タイトル	投資用不動産販売営業｜選べる2つの働き方
企業名	株式会社プレミアムライフ

仕事内容	【業務内容】 本ポジションではアセット事業部への配属となり、 投資用マンションを活用した資産運用の提案営業を行って頂きます。 お客様の抱えている課題や老後の不安を不動産投資を通して解消して頂くために、 不動産知識の他、仕事を通して税法なと▪の金融分野の知識もつけてもらい、 お客様に寄り添ったご提案をお願いします。 本ポジションでは主に、幹部候補として後輩社員の商談のサポートをお任せします。 【具体的な業務内容】 ■投資用マンションを活用した資産運用のご提案 ■電話やアンケートを活用した集客 ■セミナー、個別相談会対応 ■お客様とのご相談対応 ■物件のご提案 【担当者コメント】 お客様にご提案する物件は過去に同業企業で上場経験がある代表が務めており、 お客様の満足度の高い物件を揃えています。毎月昇格のチャンスがあるので頑張りがいのある職場です。 入社後は、不動産業界に関する知識からビジネスマナー、お客様への提案の仕方などをしっかり教えていきます。 高額な商品を取り扱うので、もちろん研修など大変な事も沢山ありますが、 自分の成長をしっかりと感じることが出来ます。 有給消化率の良さや長期休暇等も自慢な働きやすい職場の為、安心して働けます。 2023年より、ご自身のライフスタイルに合わせて、 「休日」や「給与」「勤務時間」が異なる3パターンから選べるようになりました。 ※詳しくはお問合せ下さい。 ※センチュリー21加盟店 1008店舗中実績1位（2023年6月時点）
勤務地	東京都港区芝4-11-1　TB田町ビル4F
交通アクセス	都営三田線『三田』駅　徒歩3分

給与	【想定年収】 312万円～1,000万円 ※2023年の営業社員平均年収：1,070万円 【想定月収】 入社時に異なる3つの給与形態から1つを選択できます。 A）10：00～19：30 日曜日+隔週土曜日 ※月額（基本給）30万円～（入社3ヶ月間は25万円） B）10：00～19：30 土・日曜日（完全週休二日） ※月額（基本給）28万円～（入社3ヶ月間は23万円） ★A～Bいずれも入社3ヶ月以内に初契約をあげると翌月より基本給になります。 ★不動産業界での営業未経験の場合、AまたはBからスタート ★入社後、将来的にライフワークバランス等の変化による変更は可能。 ※入社後3か月以内に1件の契約獲得で、上記から選択した給与形態が適用となります。 【その他】 ■昇給：有り※明確な昇給昇格規定で正確な目標設定が可能 ■試用期間：3か月
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■未経験OK 【歓迎条件】 ■不動産仲介・投資営業実務経験 ■宅地建物取引士資格 ■マネジメント経験者 【求める人物像】 ■コミュニケーション能力の高い方 ■不動産営業経験が豊富な方
勤務時間	10：00～19：00／10：00～18：00

休日・休暇	■土曜日、日曜日休み（アセット事業部） ■GW休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■特別休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■交通費実費支給（上限3万円迄／月） ■住宅補助手当（管理物件の2割／月） ■資格手当（宅地建物取引士2万円） ■資格取得支援制度

会社概要

企業名	株式会社プレミアムライフ
会社概要	港区・品川区・中央区・江東区を中心としたベイエリアを得意とするセンチュリー２１加盟店。2019年度トップ オブ クオリティサービス賞受賞。店舗センチュリオンを10年連続受賞。アセット事業部・住宅事業部・賃貸事業部・管理部・コンサルティング事業部があり、経営理念である「しあわせの、幹になる」ことを軸に、豊かな暮らしの実現をサポートできる事業を展開しています。マンション経営や住宅など不動産を通じて、お客様にとって “より上質で豊かな生活”をお届けしている企業です。
設立年	2007年01月
代表者名	飯田 一幸
資本金	10 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	40 名
住所	東京都港区芝4-11-1 TB田町ビル4F