タイトル	住宅ローン営業職・フラット35【名古屋勤務】年間休日125日
企業名	SBIアルヒ株式会社
仕事内容	【業務内容】 不動産会社様へ『フラット35』や『銀行代理商品』を住宅購入者へご紹介いただけるよう、商品をご案内、ご提案していただきます。その後、住宅ローンのご契約に際して、お客様にローンの詳細説明や手続き、ご契約時までのフォローを行っていただきます。 【具体的な業務内容】 ■不動産会社への訪問 フラット35及び銀行代理商品の案内、提案 ■住宅ローン「フラット35」関連業務 お客様へフラット35の説明、申し込み手続き、契約手続き 【担当者コメント】 今回ご入社された方はまず、先輩社員と一緒に不動産会社様を回るところからスタートしていただき、先輩や上司がしっかりとあなたのスタートアップをフォローいたします。住宅ローンの知識はOJTやマニュアルなどを通して習得可能ですのでご安心ください。 同社は「フラット35」の11年連続シェアNo.1の実績で営業しやすい環境が整っており、既存顧客はもちろん、新規顧客へも確かな実績をもとに提案するため、有効な商談を行うことができます。同社は予算を個人単位で見るのではなく、チーム単位で達成することを目標に支店・部門で仕事に取組み、お互いにフォローしながら活動することができるのも働きやすい環境の一つです。
勤務地	愛知県名古屋市：勤務先住所は配属先によって異なる ※面接での相談の上、配属先を決定いたします。
交通アクセス	最寄り駅：配属先によって異なる

給与	【想定年収】 400円～900万円 【想定月収】 333,000円～750,000円 ※別途、超過勤務手当（残業手当）支給。 ※年収600万円以上は見込み残業30時間分含む。 ※経験・能力・前職での年収を考慮して決定します。 【その他】 ＜プロフィットシェアリング制度＞ 会社業績目標を達成した場合、超過した利益を従業員に支給するという従業員と会社の利益共有制度がございます。年度単位で実施をしており、直近実績としては３期実施をして３期とも支給となっております。
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■下記の金融機関、不動産業界での営業経験（個人・法人問わず）をお持ちの方 銀行、証券会社、信用金庫、保険会社、不動産売買仲介、ハウスメーカー、マンション販売等 ■社内外問わず円滑なコミュニケーションを取れる方 ■社会人経験3年以上 【歓迎条件】 ■住宅ローン営業経験　※営業経験は法人向け・個人向けは問いません。 ■個人向け営業経験をお持ちの方 ■新規開拓営業経験をお持ちの方 ■Word、Excel（簡単な関数）での資料作成ができる方 【求める人物像】 ■人と接するのが好きな方 ■新しいことにチャレンジすることを厭わない方 ■単に営業をこなすだけでなく、自ら考えながら柔軟に工夫できる方 ■忍耐強くコツコツと仕事に取り組める方 ■組織としてより良い状態を創っていくために、チームで創意工夫し、協業することを大事にしている方
勤務時間	9：00ー17：45
休日・休暇	■完全週休2日制（水・日） ■祝 ■年間休日125日（2020年度実績） ■有給休暇 ■忌引休暇 ■年末年始 ■有給傷病休暇 ■病気休暇

待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■通勤費全額支給 ■残業手当 ■フレキシブルワーク手当（3000円／月） ■総合福祉団体定期 ■長期障害所得補償保険 ■確定拠出年金制度 ■財形貯蓄 ■育児休業（最長３年） ■育児短時間勤務（小学6年まで時短可能 ） ■持株会 ■給与改定 ■福利厚生倶楽部（リロクラブ）

会社概要

企業名	SBIアルヒ株式会社
会社概要	国内最大手の住宅ローン専門金融機関。2024年1月アルヒ株式会社から「SBIアルヒ株式会社」商号を変更。全国の金融機関の中で、全期間固定金利住宅ローン【フラット３５】14年連続シェアNo.1を達成しています。フラット３５に加え、SBIグループ企業と連携した当社オリジナルの変動金利商品、銀行代理商品や各種保険商品など幅広いラインアップを取り揃えています。あらゆるお客さまのファーストチョイスとなる住宅金融のプロフェッショナルとして、住宅金融のリーディングカンパニーを目指しています。
設立年	2000年06月
代表者名	勝屋 敏彦
資本金	6,000 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	485 名
住所	東京都港区六本木一丁目6番1号　泉ガーデンタワー8階