タイトル	不動産企業向けサービスの法人営業担当／ホワイトベンチャー追求賞受賞
企業名	iYell株式会社
仕事内容	【業務内容】 金融機関・不動産事業者・その他住生活企業向けに同社が展開するサービスを届ける仕事となります。同社は住宅業者向けに住宅ローン業務の自動化を計るサービスを提供しており、その中で法人担当として、営業戦略の立案・資料作成・プレゼンテーション、継続フォロー等を行っていただきます。 【具体的な業務内容】 ■不動産会社への営業活動 ■金融機関への営業活動 ■アライアンス営業 ■システム営業 ■営業における資料作成 ■契約業務 【担当者コメント】 同社は2016年に創業したベンチャー企業になりますが、「人の素晴らしさを社会に伝えていきたい」という思いのもと、毎月福利厚生を増やしていくなど、働きやすい職場環境の整備を進めています。そのため、ワークライフバランスを求める方にはオススメの会社となっています。
勤務地	東京都渋谷区道玄坂2-10-7 新大宗ビル 1号館10階
交通アクセス	JR『渋谷』駅徒歩6分

給与	【想定年収】 350万円ー800万円 ※経験や能力により決定 【想定月収】 220,000円ー500,000円 ※上記の金額は固定残業45時間を含んでおります。（固定残業代：5万～15.4万円） 【その他】 ■昇給：年2回 ■賞与：年1回 （例）年収445.5万の場合 月額33万（基本給24.4万＋固定残業8.6万） 賞与49.5万
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■ToB,ToC問わず営業経験2年以上 【歓迎条件】 ■BtoBセールス経験(3年以上) ■ソリューション型の法人営業経験 ■新規顧客開拓 ■ベンチャーでのSaaSプロダクトのセールス経験 ■業界経験者(不動産、住宅ローン、SaaS) 【求める人物像】 ■新しい考えを受け入れ業務に活かせる方 ■何事も前向きに捉え行動できる方 ■チームワークを重視できる方
勤務時間	9：30～18：30（休憩60分）

休日・休暇	■完全週休2日（水土） ■祝日休み ■年末年始休日 ■年次有給休暇 ■慶弔休暇 ■産前産後休暇 ■育児介護休暇 ■サプライズ休暇(3日間) ■パパ産休
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■資格取得支援制度 ■バリュー合宿 ■Year end party ■フリードリンク ■部活動 ■出産お祝い金制度 ■起業支援制度 ■社長ランチ会 ■社員旅行（前回は初島） ■家賃補助 ■服装自由 ■マネジメント研修 ■社内交流費支援 ■スポーツジム ■スポーツ観戦チケット購入補助 ■リフレッシュ宿泊サポート ■ホームカミング ■住宅ローン補助

会社概要

企業名	iYell株式会社

会社概要	2016年に設立。「不動産会社の口コミサイト」事業を経て、住宅ローンテック事業へ転換・拡大。住宅ローン業界を活性化させる住宅ローンテックをキーワードに事業を展開。住宅事業者向けクラウド型住宅ローン業務支援システム「いえーる ダンドリ」を始めとし、住宅事業者向け・金融機関向け・エンドユーザー向けのサービスを幅広く展開しています。「働きがいのある企業ランキング」で4年連続入賞。より一層不動産業界のDXを推進すべく、非対面やDXをキーワードにした新規事業を進めています。
設立年	2016年05月
代表者名	窪田 光洋
資本金	6,570 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	256 名
住所	東京都渋谷区道玄坂1丁目16番3号 渋谷センタープレイス5階（受付）