タイトル	投資用不動産販売営業【高額インセンティブあり◎】営業経験を活かせる
企業名	クレエ株式会社
仕事内容	物件の仕入れ～販売、管理までトータルで手掛ける急成長中の当社にて、お客様のニーズを汲んだ不動産の営業・販売を担当して頂きます。 ■業務内容： 2000万円ほどのワンルームから10億円規模の1棟物まで、多彩な投資用物件をお客様のニーズに合わせてご提案します。 ・お客様とのアポイントの取得 ・要望のヒアリング ・物件のご案内 ・契約担当などへの情報引継ぎ　など ＜業務詳細＞ 不動産に関わる一貫したサービスを提供している当社ですが、仕入れや販売といったそれぞれの領域で、専任の担当者を配置しているため自身の業務に集中して取り組むことができます。またお取引しているお客様はハイクラス層が大半で、過去お取引きした方からのご紹介などで顧客数を増やしています。 ■組織： 営業部門は現在8名体制です。（男性7名、女性1名） 平均年齢20代後半のメンバーが中心です。 ■ポジションの魅力 ＜裁量の大きさ＞ スケジュールの組み方などは個人の裁量に任せており、慣れてくれば自分なりのペースで業務に取り組むことができます。 税理士事務所や保険会社などとの関係性も深く紹介・問い合わせをきっかけに提案を進めていくことが多くあります。 ＜部署の雰囲気＞ 完全実力主義でありながらも、質問や意見交換などのコミュニケーションが活発に行われており、和気あいあいとした雰囲気の中で働いています。

勤務地	渋谷本社 住所：渋谷区渋谷１－１－８　青山ダイヤモンドビル７F
交通アクセス	JR『渋谷』駅 徒歩6分
給与	＜予定年収＞ 552万円～2,500万円 ＜賃金形態＞ 月給制 ＜賃金内訳＞ 月額（基本給）：393,091円～564,000円 固定残業手当/月：66,909円～96,000円（固定残業時間36時間0分/月） 超過した時間外労働の残業手当は追加支給 ＜月給＞ 460,000円～660,000円（一律手当を含む） ＜昇給有無＞ 有 ＜残業手当＞ 有 ＜給与補足＞ ■インセンティブを別途支給（インセンティブは粗利の20～40%） ■昇給：年2回 【年収例】 700万円／入社1年目（月給30万円＋インセンティブ＋諸手当） 1600万円／入社3年目（月給50万円＋インセンティブ＋諸手当） 2500万円／入社5年目（月給66万円＋インセンティブ＋諸手当） 賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ・不動産営業経験者 ・保険営業など個人営業に自信と実績のある方 【求める人物像】 ■自分の経験を活かし、不動産業界で力を試してみたい方 ■結果に対して正当に評価されたい方 ■インセンティブで高収入を目指したい方 ■上質なサービス提供を追求し、1人ひとりのお客様に向き合う仕事がしたい方 ■自分自身でスケジュール管理ができる方 ■ワークライフバランスを大切にしながら働きたい方
勤務時間	10：00ー19：00　（実働8時間）　※休憩時間60分
休日・休暇	完全週休2日制（休日は土日祝日） 年間有給休暇10日～（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります） 年間休日日数130日 年末年始、GW、夏季、慶弔、産休、育休

待遇・福利厚生	＜各手当・制度補足＞ 通勤手当：全額支給 社会保険：補足事項なし ＜教育制度・資格補助補足＞ 入社後OJT研修実施します ＜その他補足＞ 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） 交通費全額支給 社員旅行　年2回（行先は参加者の希望を集計して決定します） 懸賞旅行　年2回 企業型確定拠出年金 会員制宿泊施設の利用（リゾートトラストグループ） 会員制飲食店の利用 スポーツクラブ・キックボクシング・サウナ施設の利用 ランチ代補助（指定食に限る） 美容代補助（美容院一定金額まで無料）（ホワイトニングは無料）

会社概要

企業名	クレエ株式会社
会社概要	不動産の売買・企画開発・買取・建物管理・賃貸管理まで、不動産に関わる幅広い事業を展開する総合不動産会社です。「トータルマネジメントを常識に」を掲げ、物件の仕入れ・企画開発から販売、建物・賃貸管理まで一貫して対応。お客様の資産形成・運用を長期的にサポートできる体制を強みとしています。
設立年	2018年11月
代表者名	柳沢 輝
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	40 名
住所	東京都渋谷区渋谷1-1-8青山ダイヤモンドビル7階