タイトル	【管理職を目指せるリフォーム提案営業】飛び込みなしの反響営業@愛知県
企業名	トヨタホーム株式会社
仕事内容	【業務内容】 オーナーさまへの定期的なフォロー連絡からニーズのヒアリング、プラン作成・提案、契約、工事立ち合い、お引渡しまで一連の業務を行っていただきます。 新規飛び込み営業やテレアポはなく、紹介やグループ顧客中心の反響営業です。トヨタホームオーナー様への営業が中心となります。 安定基盤の中で顧客満足を追求でき、将来は管理職を目指すことも可能です。 【具体的な業務内容】 ■ニーズのヒアリング ■プラン作成・提案 ■契約 ■工事立ち合い ■引き渡し 【担当者コメント】 売るということ以上に、お客様の満足を追求することを重視した営業スタイルを掲げています。お客様のご要望を的確に捉えて、喜んでいただけるプランを提案します。営業力だけではなく、建築知識・スキルも身に付けていただける環境です。現在、トヨタホームグループ全体としてリフォーム事業を拡大しており、将来的にはマネジメントにも携わるなど、管理職を目指していくことも可能です。
勤務地	愛知県豊田市大林町1丁目81番地
交通アクセス	愛知環状鉄道『三河豊田』駅 徒歩15分 名鉄三河線『土橋駅』 徒歩20分

給与	【想定年収】 2,420,000円＋賞与＋インセンティブー 【想定月収】 202,000円＋賞与＋インセンティブー ※経験・年齢を考慮し、当社規定により決定 【その他】 ■通勤交通費支給（当社規定） ■退職金制度 ■時間外手当 ■車両持ち込み手当 ■資格取得支援制度（お祝い一時金支給、月額手当）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■高卒以上 ■普通自動車免許（AT限定可） 【歓迎条件】 ■建築施工管理技士（1級・2級） ■建築士（1級・2級） ■住宅・不動産営業経験 ■施工管理経験（特にリフォーム関連） ■設計、インテリアなど住宅リフォームに関わった経験 【求める人物像】 ■自らスキルを磨こうという意欲のある方 ■しっかりと実績を上げられる方 ■将来、管理職を目指す方
勤務時間	9：00～18：00※実働8時間
休日・休暇	■完全週休2日制（水・日） ■GW休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■年間休日117日

待遇・福利厚生	■通勤交通費支給（当社規定） ■社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険） ■退職金制度 ■時間外手当 ■車両持ち込み手当 ■資格取得支援制度（お祝い一時金支給、月額手当） ■個人専用携帯電話1台支給

会社概要

企業名	トヨタホーム株式会社
会社概要	2010年、トヨタ自動車の住宅事業の統合により、新生「トヨタホーム」として生まれ変わった同社では、トヨタグループの総合力を活かし、商品の企画・設計はもちろん、環境・IT技術も導入し、機能性の高い家づくりを得意としている。モノとサービスが情報で繋がる「コネクティッド・シティ」などの新たな価値提供と同時に、お客さまの「理想の住宅」の実現も目指し、さらなる拡大を図る。
設立年	2003年04月
代表者名	後藤 裕司
資本金	12,920 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	4700 名
住所	愛知県名古屋市東区泉1丁目23番22号