タイトル	コンサルティングセールスiBuyerSales◆マザーズ上場企業
企業名	株式会社GA technologies
仕事内容	【業務内容】 同社の不動産売買・運用に関するコンサルティング営業から営業戦略企画立案、マネジメントなど幅広い業務をご担当いただき営業力強化＋組織のマネジメントに携わっていただきます。 【具体的な業務内容】 ■不動産売買・運用に関するコンサルティング営業 ■営業戦略企画立案、部門マネジメント等 ■営業部メンバーの売上管理、及び育成 【担当者コメント】 同社は、2013年に創業し、40兆円超というビッグマーケットの不動産領域をテクノロジーで変革する会社になります。教育×IT、医療×IT、金融×IT、リアル産業にテクノロジーが染み出している時代ですが不動産業界はまだまだアナログな業界です。創業から5年、2018年7月にはマザーズ上場、8年目には630億円超へと売上を伸ばすなど、昨年度比約160%の成長ができたのもこのマーケットだからこそ、成し得ることができました。今回、コンサルティングセールスiBuyerSalesでご活躍いただける方を募集いたします。同部署は、年功序列の風土はなく、成果を出した分、インセンティブが上限なく支給され、固定給にプラスして200万ー1000万ほどインセンティブで稼ぐメンバーも多く、トップレベルのメンバーは年収2000万を超えております。また、役員直下の組織になる為、経営に与えるインパクトも大きく会社の成長とともに自己成長を多分に味わっていただけます。大手証券、金融/保険、人材などの他業種出身メンバーが活躍しているのも特徴です。
勤務地	■東京都港区六本木3-2-1住友不動産六本木グランドタワー40階 ■大阪府大阪市北区梅田2-4-9 ブリーゼタワー 12F
交通アクセス	■東京メトロ南北線『六本木一丁目』駅　徒歩2分 ■JR『大阪』駅桜橋口より徒歩5分 ■地下鉄四つ橋線『西梅田』駅10号出口より徒歩3分

給与	【想定年収】 400万～600万（固定給）＋インセンティブ 【想定月収】 333,000円～500,000円＋インセンティブ ※みなし残業45時間含む ※インセンティブ：販売件数と条件に応じて規定に沿ったたインセンティブを支給 【その他】 ■試用期間3ヶ月 ■モデル年収： ・660万　26歳（中途1年目）固定35万＋インセンティブ＋賞与 ・946万　29歳（中途1年目）固定40万＋インセンティブ＋賞与 ・1,100万　25歳（新卒3年目）固定38万＋インセンティブ＋賞与 ・1,200万　35歳（中途1年未満）固定40万＋インセンティブ＋賞与 ・2,100万　29歳（中途1年以上）固定50万＋インセンティブ＋賞与
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■toC、またはtoB営業経験を3年以上お持ちの方 ■スピード感をもって自己成長を遂げたい方 【歓迎条件】 ■営業として実績、成果をお持ちの方 ■宅地建物取引士の資格 ■損害保険募集人の資格 ■営業部門におけるマネジメント経験 【求める人物像】 ■伸びる産業でITに触れる環境下で営業力を強めたい方 ■育成／マネージメント力をつけたい方 ■変化の激しい状況でも柔軟に自身の役割を変えられる方 ■組織・会社づくりにも携わりたい方 ■ベンチャーマインドのある方

勤務時間	フルフレックスタイム制（7時00分ー22時00分 の間でコアタイムなし）※月の総労働時間は、1日の標準労働時間8時間 ×月毎の労働日数を乗じた時間とする。 ※休憩は1日の勤務時間が6時間を超える場合、休憩45分 、8時間を超える場合、休憩60分
休日・休暇	■完全週休二日制（土日祝） ■レディース休暇 ■出産準備休暇 ■ベビーケア休暇 ■スペシャルキッズ休暇 ■子の看護休暇 ■看護休暇制度 ■介護休暇 ■慶弔休暇）
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■住宅手当（会社から半径3km以内で2万円もしくは3万円） ■資格手当（宅建など） ■家族手当 ■通勤手当（1ヶ月の定期代補助） ■子育て補助制度 ■勤務形態選択制度 ■フレックス制度（ポジションによる） ■自己研鑽制度 ■PC等の周辺機器の貸与制度（マウスやデュアルディスプレイ等） ■エンジニア資格取得支援制度 ■持株会加入（※GA technologiesの株式） ■オンライン英会話レッスン（選択制） ■育児復職祝金 ■各種社内コミュニケーション支援制度（サークル等）

会社概要

企業名	株式会社GA technologies
会社概要	2013年に設立以来、創業5年でグロース上場を果たした不動産テック企業で、2022年には1,135億円を超える売上を達成しました。不動産をメインに金融、建設、保険など多岐にわたる領域で独自のテクノロジーを活用し、世界のトップ企業を目指しております。主力事業はPropTechブランド「RENOSY」の運営やSaaS型BtoBプロダクト開発、AIを活用した不動産ビッグデータの研究、海外PropTech事業の展開など。DX銘柄に3年連続選定され、デジタル活用の実績が高く評価されております。
設立年	2013年03月
代表者名	樋口 龍
資本金	7,372 百万円
上場／非上場	グロース市場
従業員数	1487 名
住所	東京都港区六本木3-2-1 住友不動産六本木グランドタワー40F