タイトル	売買仲介営業◆反響営業◎高インセンティブ
企業名	文京住販株式会社
仕事内容	【業務内容】 文京区を中心に不動産仲介・売買の反響営業を行っていただきます。案内から契約、お引き渡しまで一貫してご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■お問合せ頂いたお客様へのアポイント取得 ■お客様へのヒアリング ■物件の提案、案内 ■契約関連業務 ■お引渡し業務 ■物件の調査・資料作成 【担当者コメント】 同社は、文京区に４店舗を構え、各スタッフは不動産に関する専門家として、お客様のあらゆるニーズ（資金計画・相続・売却・買取・買い替え等）にお応えしております。またご購入に際して利用される住宅ローン、提携会社のご紹介、税務相談などお客様のご不安を解決できる窓口も用意しております。今回の募集では、不動産仲介・売買の反響営業として未経験者から経験者まで幅広く採用し、さらなる成長に向けてご活躍いただける方を歓迎いたします。また、経験スキルに応じて、未経験の方については、まずはお問合せ頂いたお客様へのアポイント取得までをお任せし、あとは先輩・上司のサポートを受けながら業務を覚えていただきます。経験者のある方は、思う存分にスキルを発揮できる環境をご用意し、入社時点から重要ポジションをお任せすることも可能です。同社ならではの仕事の喜びを、ぜひ味わってください。
勤務地	東京都文京区の各支店
交通アクセス	最寄り駅：配属支店によって異なる

給与	【想定年収】 360万円～2000万円 【想定月収】 300,000円～700,000円+インセンティブ ※別途手当有 ※試用期間中（最大3か月）は月給250,000円。経験者は試用期間なしで、役職者として採用する場合もあります。 【その他】 昇給：年2回 賞与：年2回※業績連動
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■売買仲介営業経験5年 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士の資格保有者 【求める人物像】 ■独自の強み・ビジネスモデルを持つ会社に入りたい方 ■実績が評価される会社で活躍したい方 ■会社の将来を築く役割を果たしたい方
勤務時間	10：00ー19：00（実働8h）
休日・休暇	■週休2日制（隔週火・水曜） ■社内カレンダーに準ずる休日 ■有給休暇 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■慶弔休暇

待遇・福利厚生	■各種保険完備 ■残業手当 ■交通費 ■宅建手当（月5万円） ■損害保険手当 ■家族手当 ■定期健康診断 ■資格取得補助 ■研修制度（セミナーなど） ■社員旅行年2回［実績］フィリピン、ラスベガス、■ハワイ、パリなど（全額会社負担・自由参加） ■レクリエーション（野球、フットサル、ゴルフなど）

会社概要

企業名	文京住販株式会社
会社概要	創業当時から商圏エリアを文京区および隣接する６区に限定することで、地域に特化した情報網と高水準のサービスを実現、地域に根差した不動産事業を展開。人気の文京エリアに根ざし、豊富な物件数と積み上げた信頼・実績を武器に着実に成長を続けています。2015年には白山に自社ビルを構え地域のお客様からの不動産相談には全て社内で対応できるよう、オールマイティなサービスを提供したいと考えており、売買に関しても仲介だけではなく、買い取りや自社分譲、賃貸に関しても仲介・管理等、各分野において専門職を配置しております。
設立年	2006年05月
代表者名	一村 岳史
資本金	40 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	24 名
住所	東京都文京区白山1-6-6