タイトル	売買仲介営業職◆経験と資格が活かせる◎フルフレックス＆フルコミッション
企業名	株式会社森住建
仕事内容	【業務内容】 不動産売買仲介の反響営業が主なお仕事となります。お客様のニーズに合わせてご提案いただき最適な物件の提案・購入支援を行っていただきます。個人の裁量で自由に顧客にアプローチし、物件の販売を行って頂きます。集客方法にきまりはなく、紹介獲得やポスティングなどご自身で開拓をして頂きます。成約した際は『仲介手数料の40%』を報酬としてもらえます。 【具体的な業務内容】 ■物件情報の収集 ■物件の確認、調査 ■物件の資料作成 ■お客様からの問い合わせ対応 ■契約関連業務 ■住宅ローン関連手続き 【担当者コメント】 これからオープンとなるため、実務経験2ー3年程度ある方を募集しております。元気にバリバリ働ける方、自主的に動くことのできる方、成長意欲の高い方大歓迎です。幹部候補としての採用となりますので、一緒に会社を作っていってくださる方お待ちしております！
勤務地	東京都北区赤羽2-49-6 丸久5ビル6階
交通アクセス	JR京浜東北線『赤羽』駅徒歩5分 JR埼京線『赤羽』駅徒歩5分
給与	【想定年収】 完全フルコミッション制 【想定月収】 完全フルコミッション制 【その他】 仲介手数料売上に対して40%を業績報酬として還元

雇用形態	業務委託
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■宅地建物取引士 ■不動産仲介（売買・賃貸）の営業経験が2年以上ある方（個人・法人不問） 【歓迎条件】 ■管理職経験がある方 【求める人物像】 ■自ら考え、自らが意思決定できる方 ■バリバリ働き、給与アップをしたい方 ■新しい仕組みやツールを柔軟に取り入れられる柔軟性のある方 ■成長意欲が高く、一緒に会社作っていける方
勤務時間	完全フルフレックス制
休日・休暇	■フルフレックス制
待遇・福利厚生	■残業手当 ■通勤手当 ■住宅手当 ■社会保険 ■退職金制度 ■社員旅行 ■戸建住宅建設に伴う社員割引 ■再雇用制度

会社概要

企業名	株式会社森住建

会社概要	都内23区、埼玉県、千葉県を中心に戸建・マンションのリフォーム再生・再販売を展開。赤羽に新店舗「フォレストハウス」をオープン。住まいに関する「総合的なサポート」を行うことができ、不動産の売買・買取はもちろん、リフォーム・新築設計・施工など、お客様の『住まう』を全力でサポート。一般的には取扱いが難しい、ひと癖ある物件を自社のリフォーム事業部により生まれ変わらせる事ができます。仕入れからリフォーム、販売まで一貫体制を取っていますので、コスト削減ができ買取価格に反映させる事が強みです。
設立年	2018年09月
代表者名	林 春
資本金	8 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	15 名
住所	東京都北区赤羽1－1－6 赤羽駅前第2ビル 2F