タイトル	【東京】仕入れ開発営業メンバー募集/少数精鋭のチーム
企業名	タカクワグループ
仕事内容	【業務内容】 少数精鋭で業務を行う同社不動産事業部にて、各線沿線沿い物件を中心にマンション・アパートそしてオフィス物件用の土地仕入れ業務を担当頂きます。既に構築してあるネットワークを介し、業者経由で物件情報を仕入れ案件化して頂きます。 【具体的な業務内容】 ■土地の情報収集 ■土地の実地調査 ■役所調査後の用地仕入れ ■仕入れた用地企画立案 ■図面を見ながら打ち合わせ（設計会社・デザイナー・施工会社・インテリアコーディネーターなど） ■工事費などの積算、企画案の法令確認 【担当者コメント】 同社内で仕入れから企画販売までを手掛けているので上流から下流までの全てを経験できます。経験豊富な代表と近い距離で学びながらお仕事が可能です。
勤務地	東京都目黒区駒場2-1-7 駒場パークサイドヒルズビル
交通アクセス	井の頭線『駒場東大前』駅徒歩3分
給与	【想定年収】 350ー450万円インセンティブ～ ※経験や能力に基づき面談で決定 【想定月収】 300,000円ー（＋インセンティブ） 【その他】 ■インセンティブ有 ■昇給年一回
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■開発・地の仕・業務経験 ■普通自動車運転免許（AT限定） 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士 【求める人物像】 ■自らの仕事に対して責任を持って自走できる方 ■顧客との信頼関係を築ける方
勤務時間	10：00～19：00
休日・休暇	■週休完全2日制 ※面接に相談可能 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■産休育休
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■交通費全額支給 ■宅建士手当あり ■退職金制度 ■資格取得支援制度

会社概要

企業名	タカクワグループ
会社概要	株式会社タカクワアンセスターとタカクワキャッスルの２社からなるタカクワグループ。常に都心の駅前などの高付加価値の立地にこだわり、駅前ビルを中心として、駒場、恵比寿、渋谷などの都心にてビル、レジデンスを一棟長期での保有。都内徒歩8分圏内でのレジデンス向けの土地を購入し、設計、建築、販売を展開。自社保有賃貸で積み重ねた強みである、賃貸マーケットの活用した賃貸の需要の高い立地でのレジデンス一棟のプロジェクト開発に着手し、一棟での販売を行い、現在では年間2棟～3棟のプロジェクトを進めています。

設立年	1996年09月
代表者名	高桑 昌彦
資本金	23 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	6 名
住所	東京都目黒区駒場2-1-7　駒場パークサイドヒルズビル2F