タイトル	営業部／管理職【戦略立案サポート・新規プロジェクト◎】営業部全体を統合
企業名	Mr.LAND株式会社
仕事内容	【業務内容】 同社は不動産販売事業、不動産仲介事業、グローバル事業の3つのは事業を柱として手掛けています。 今回は《営業部管理職》として、二つの営業部（売買仲介・仕入れ営業）の橋渡し役となり営業部全体を統合して頂き、まとめ上げ利益の最大化を目指して頂きます。 また戦略立案サポートから新規プロジェクトの立ち上げ、実行などを推進する業務にも携わっていただきます。 【具体的な業務内容】 ■元付けの委任不動産を中▪とした売買の仲介 ■仕入れ営業事業の営業部全体の管理業務 ■戦略立案サポート ■新規プロジェクトの立ち上げ、実行 【担当者コメント】 同ポジションでは、物件の種類も▪途も幅広いため、様々な知識・スキルが要求されるのが難しい点ではありますが、専任物件中▪なので利幅が▪きく、時間のコントロールもしやすい（▪・祝に休める）のも魅▪の一つです。 原則定時退社を目指しており、決められた時間内で最▪のパフォーマンスを出し、仕事の質も同時に▪めています。 また営業の成果はバックヤードのサポートがあってこそという想いがあり、営業支援の部署を非常に充実させています。 代表との距離も近く、何でも話しやすいアットホームな雰囲気です。
勤務地	東京都千代田区丸の内2-6-1 丸の内パークビルディング20階
交通アクセス	各線『東京』駅 徒歩2分

給与	【想定年収】 600万円～ ※経験・スキルを考慮し決定します。 【想定月収】 500,000円～ ※固定残業代（月30時間分／47,469円～）を含む。 超過分は別途全額支給致します。 【その他】 賞与：年3回（歩合を賞与として支給） 昇給：あり
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■不動産業界でのご経験をお持ちの方（5年程度） ■普通・動・免許（AT限定可） ■基本的なPCスキルをお持ちの方 ■宅地建物取引・の資格保持者 【歓迎条件】 ■不動産仲介営業の実務経験をお持ちの方 ■不動産仕入れ営業の実務経験をお持ちの方 【求める人物像】 ■変化を恐れずチャレンジが出来る・ ■コミュニケーションや協調性を・切にできる・ ■常に周囲への感謝の気持ちを忘れず、仕事に取り組める・ ■フットワークが軽く率先的に・動できる・ ■知恵を使って仕事を効率的に進められる・
勤務時間	10：00ー19：00　（実働8時間）　※休憩時間60分

休日・休暇	■年間休日125日 ■完全週休2日制 ※水・日・祝日休み ■年末年始休暇 ■GW休暇 ■夏季休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇（入社半年後10日付与／半日単位で取得可能） ■産前・産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■交通費支給（上限：月3万円） ■営業交通費・諸経費全額支給 ■業務用携帯貸与 ■オフィス内禁煙

会社概要

企業名	Mr.LAND株式会社
会社概要	1988年に創業し、不動産事業全般を主力に安定した経営基盤を築き、不動産事業全般を主力事業として、多様化する社会、価値観の変化に柔軟に対応し、形にとらわれないビジネスモデルを構築。「不動産にプラスαの創造を」を経営理念とし、海外事業（外国人向け不動産事業）や2021年には農業事業への参入、また、自社野菜を使用したオリジナルの加工商品の開発部門を立ち上げました。“挑戦することを恐れない”姿勢で積極的かつ柔軟に対応しながら、今後も様々なサービスを提供を目指しています。
設立年	1988年09月
代表者名	名塚 令
資本金	75 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	55 名
住所	東京都千代田区丸の内二丁目6-1　丸の内パークビルディング 20階