タイトル	【広島】不動産ブローカーセールスマネージャー/グローバル企業 ◎土日休
企業名	日本リージャスホールディングス株式会社
仕事内容	【業務内容】 1989年にベルギーのブリュッセルで創設され以降、ワークスペースのグローバルリーダー として世界120カ国以上3,300拠点にネットワークを持つ企業になった同社にて国内外の企業を対象に、オフィスビルの仲介業務を主に担当していただきます。オフィスの仲介実務に限らず、同社の機会最大化を目指し、ターゲットクライエントとのリレーション構築とその維持に加え、社内リソースを活用しクライエントの抱える課題についてソリューション開発と顧客体験価値の最大化を目指して頂きます。 【具体的な業務内容】 ■物件情報収集業務 ■企業のニーズに合わせた事業用不動産の提案 ■交渉・仲介契約業務 ■法人や不動産投資家から売却物件の情報収集 ■マッチング業務（売却依頼を頂戴した物件の買主探索） ■クライアントとの販売機会の創出 ■営業部門と協力し同社ソリューションを用いた顧客体験の維持 ■ターゲット顧客の抱える課題に関するソリューション開発 【担当者コメント】 国内外に世界最大規模のネットワークを持つワークスペースのグローバルリーダー的企業でのお仕事になります。グローバルネットワークを背景としたクライエントの課題解決並びにクライエントとのコラボレーションを通し価値創造を行って頂きます。裁量と難易度共に高いお仕事になります。
勤務地	広島県広島市中区幟町13-15　新広島ビルディング　1F-２F ※面接時に相談の上、その他オフィス含め検討し決定致します。
交通アクセス	各営業地に準ずる

給与	【想定年収】 700万円ー900万円 + インセンティブ ※ご経験や能力を考慮し、最終決定いたします。 【月収】 550,000円ー ※残業手当別途支給 【その他】 ■給与改定年1回 ■業績賞与※目標達成度合に応じて支給
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■下記のいずれかの経験 ・法人向け不動産賃貸仲介3年以上 ・法人向け不動産売買仲介3年以上 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士資格 ■ビジネスレベルの英会話能力 ■基本的なパソコンスキル（Word/Excel/Power Point/Outlook） 【求める人物像】 ■ポジティブに物事を捉え、モチベーションを持って業務に取り組むことができる方 ■コミュニケーションスキルのある方
勤務時間	9：00ー18：00 （実働8時間） ※休憩時間60分
休日・休暇	■土日祝祭日 ■年間休日115日 ■バースデー休暇 ■有給初年度10日、翌年16日 ■産休・育休

待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■交通費支給 ■退職金制度 ■時間外手当（みなし残業超過分）

会社概要

企業名	日本リージャスホールディングス株式会社
会社概要	リージャス・グループはスイスに本社を置き、日本においては1998年、新宿に最初の拠点を開設し事業を開始。「リージャス」ブランドとコンパクトな「オープンオフィス」ブランドを日本全国に展開。2016年には、プロフェッショナルな人材や成長企業が新しい発想を生み出すためのビジネス スペース「SPACES」を立ち上げ、現在では全国で8拠点を展開。2022年には新高級ブランド「Signature」を六本木ヒルズにオープン。最適なオフィス環境をお選びいただけるレンタルオフィスサービスを提供しています。
設立年	1998年09月
代表者名	西岡 真吾
資本金	10 百万円
上場／非上場	上場子会社
従業員数	330 名
住所	東京都新宿区西新宿３丁目７番１号新宿パークタワー３０階