タイトル	不動産営業職【不動産の売買／仲介】マイホーム計画を立てる住宅相談窓口◎
企業名	株式会社みらいコンシェルジュ
仕事内容	【業務内容】 同社は住宅相談窓口として、単なる不動産売買を行うのではなく、ライフプラン（家計の生涯の見通し）とリスクプラン（万が一の備え）に特化した事業を展開しています。 今回は《不動産営業職》として、不動産売買に留まらず住宅の相談窓口として、物件の購入や賃貸のお手伝いを行って頂きます。 【具体的な業務内容】 ■ファイナンシャルプランニングで借りれる額ではなく返せる額のご提案 ■お客様にあったプラン（購入から賃貸まで）のお手伝い ■会社全体でのアフターサービス 【担当者コメント】 同社の想いは購入したお家を不幸な理由で手放す事無く、家族皆でずっと笑顔で暮らしていただくことです。 物件を購入頂くことが全てではなく、住宅の相談窓口としてが生涯の家計をシミュレーションし、マイホーム計画が未来ある暮らしとして実現出来るようにサポートして頂きます。 お客様にどのようなアドバイスをすれば最善なのかを常に考え、ライフプラン・リスクプランに特化することで、お客様からの信頼を積み上げ成長を続けています。
勤務地	熊本県熊本市中央区世安町361番地2
交通アクセス	JR線『熊本』駅 徒歩18分

給与	【想定年収】 306万円～468万円 ※経験・スキルを考慮し決定します。 【想定月収】 219,000円ー390,000円 （月収内訳） 基本給：143,000円～271,000円 車両手当：20,000円 固定残業代（月45時間分）：56,000円～99,000円 ※超過分は全額別途支給致します 【その他】 賞与：年2回 昇給：年1回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■普通自動車運転免許（AT限定可） ※業務に自家用車を使用 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士の資格保持者 【求める人物像】 ■お客様にどのようなアドバイスをすれば最善なのかを常に考えれる方 ■住宅の相談窓口としてお客様に寄り添った提案ができる方
勤務時間	9：00ー18：00　（実働8時間）　※休憩時間60分
休日・休暇	■年間休日115日 ■週休2日制 ※水曜日＋他平日1日休み ■有給休暇 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■GW休暇

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■車両手当 ■時間外手当 ■マイカー通勤可能 ■確定拠出年金 ■退職金あり

会社概要

企業名	株式会社みらいコンシェルジュ
会社概要	熊本県内を中心にファイナンシャルプランニング、不動産売買、家計の見直しなどの事業を拡大しているＣＲＡＳ（クラス）を運営。不動産ポータルサイトで売買物件掲載件数ナンバーワン。営業社員全員がファイナンシャルプランナーの資格を保持。後悔しない家づくりを目指し、不動産購入前にライフプランシミュレーションで購入後の生涯の家計の見通しをおこない、購入を勧めています。問い合わせから引き渡し後までの顧客体験で満足度を高めるためにＣＸ推進課を発足。顧客管理システムを導入するなどＩＣＴも駆使しています。
設立年	2017年05月
代表者名	山浦 章太
資本金	10 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	27 名
住所	熊本県熊本市中央区本荘5丁目10-18