タイトル	新築住宅の営業◆経験者・資格保有者採用／週休2日制◎地元密着企業
企業名	株式会社ユニサス
仕事内容	【業務内容】 モデルハウスやショールームにご来場されるお客様に、ライフスタイルに合ったデザイン住宅のご提案を行い、契約前のお打合せから、自由設計のプランニング、積算、スケジューリングと多岐にわたる業務に携わっていただき、住まいに関するお客様の要望にトータルプロデュースしていただきます。 【具体的な業務内容】 ■お客様へヒアリング ■プラン、提案資料の作成 ■資金計画及びプラン提案 ■外構プラン提案 ■土地の斡旋 ■積算業務 ■その他社内業務 【担当者コメント】 同社は、福岡を中心にマンションデベロッパー・ハウスメーカーから受託された物件を、豊富な経験や知識をもとに、営業戦略をご提案し、企画・開発・販売を行う不動産販売代理事業から不動産売買の際に、買主様と売主様との間で、取引条件の交渉、契約・引き渡し手続きなど不動産取引全体をサポートする不動産仲介業、住宅ローンや借入金等の返済が困難になった方の任意売却事業、お持ちの不動産を売りたい方への買取事業を行っています。今回、新築住宅販売を行うにあたり、お客様へのヒアリングからプランニング作成、積算、詳細打ち合わせといった幅広い対応できる方を募集することとなりました。注文住宅の販売経験者や建築士・インテリアコーディネーターなどの資格保有者で即戦力としてご活躍いただける方を求めております。
勤務地	福岡市中央区白金1丁目17番34号 CLUB THE.薬院9F
交通アクセス	各線『薬院』駅 徒歩2分

給与	【想定年収】 252万円～ 【想定月収】 210,000円～350,000円 ※経験・年齢・スキル・前給を考慮の上、当社規定により決定します。 ※待遇条件の詳細については、面接などでご相談ください。 【その他】 昇給：年1回 賞与：年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 下記のいずれかの経験をおもちの方 ■営業経験をお持ちの方 ■建築士・建築工事施工管理技士の資格保有者で経験のある方 ■建築士・インテリアコーディネーターの資格保有者で経験のある方 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士の資格保有者 ■アプローチからプランニング、仕様決めまで一連の営業経験のある方 【求める人物像】 ■家づくりに強い思いをお持ちの方 ■何としてでもやり遂げようと意思の強い方 ■コミュニケーション能力の高い方 ■臨機応変に対応できる方
勤務時間	9：00ー18：00※休憩60分
休日・休暇	■週休2日（火・水） ■祝日日数分の休日（振替にて取得） ■年末年始 ■有給休暇 ■その他休日は会社カレンダーによる
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■通勤交通費支給 ※その他の福利厚生については音合わせください。

会社概要

企業名	株式会社ユニサス
会社概要	福岡市博多区に拠点を置き、不動産販売代理事業、不動産売買・仲介・賃貸・管理事業、不動産販売計画、事業コンサルタント、リフォーム業を展開する企業。数多くの新築マンションの販売代理を行い、その豊富な実績と経験で、ご購入をご検討のお客様にはモデルルームご案内からご購入にあたっての資金のご相談、お引き渡しまで、住まいに関するお客様の要望にトータルプロデュースしています。売主様、買主様の双方のご要望に沿った、最適なプランをご提案を心掛けています。
設立年	2022年05月
代表者名	植木 俊介
資本金	5 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	10 名
住所	福岡県福岡市博多区上川端町14番26号 Nビル3F