タイトル	不動産営業職【木造注文・建売住宅の提案／販売】ほぼ100％の反響営業◎
企業名	株式会社 アスト
仕事内容	【業務内容】 同社は福岡都市圏で新築一戸建ての販売を手掛け、40年以上の技術・グループ販売戸数5786戸超えの実績を誇り、高品質で購入しやすい価格帯を実現しお客様に選ばれ続けています。 今回は《不動産営業職》として同社が企画する、戸建て木造注文・建売住宅の提案・販売をお任せ致します。広告媒体を通じてのお客様がメインになりますので、ほぼ100%の反響営業となります。 【具体的な業務内容】 ■モデルハウスにご来場頂いたお客様、チラシ・ＨＰ等よりお問い合わせ頂いたお客様への対応 ■お客様先への訪問 ■お客様へのヒアリング、アドバイス ■木造注文・建売住宅の提案・販売 【担当者コメント】 同社の魅力は『チームワークの良さ』になります。同ポジションでは未経験者も歓迎しており、困っている仲間がいたら全員でフォローし、契約が決まったら皆で喜ぶ。そんな職場環境が同社には根付いています。 入職後は先輩社員から丁寧に指導頂ける環境が整っておりますので、お客様への提案方法など一から学び成長出来る環境がございます。
勤務地	福岡県福岡市中央区草香江2-7-1
交通アクセス	福岡市営地下鉄七隈線『六本松』駅 徒歩5分

給与	【想定年収】 350万円～＋歩合給 ※経験・スキルを考慮し決定します。 （年収モデル） 950万円／入社3年、28歳 1,230万円／入社7年、32歳 【想定月収】 250,000円～＋歩合給 ※固定残業代（月／30時間分）：40,200円～を含む ※超過分は全額別途支給致します 【その他】 ■賞与：年2回 ■昇給：年1回 ■歩合給あり
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■普通自動車免許（ＡＴ限定要相談） 【歓迎条件】 ■戸建て・マンション販売営業のご経験をお持ちの方 ■他業種・他業界での営業経験をお持ちの方 ■宅地建物取引士の資格保持者 【求める人物像】 ■不動産業界に興味をお持ちの方 ■未経験でも一から学んでいける環境を希望される方 ■福岡都市圏でキャリアを築きあげていきたい方
勤務時間	9：00ー18：00（実働8時間）※休憩時間60分

休日・休暇	■年間休日102日 ■週休2日制 ※火曜日＋月2日休み ■シフト制勤務 ■祝日 ■夏季休暇（4日） ■年末年始休暇（7日） ■有給休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■交通費支給（同社規定による） ■資格手当（宅建、建築士1,2級、建築施工管理技士1,2級） ■財形貯蓄制度 ■厚生年金基金 ■歩合給あり ■社員旅行（国内・海外）

会社概要

企業名	株式会社 アスト
会社概要	アストホームは、地域の暮らしに密着した全6社の企業グループ。住宅を分かり易くご提供するために、名称を「アスト」から「アストホーム」と変更。社名は「株式会社アスト」のままに、名称の変更に伴いロゴマークも新たに一新。福岡市を中心に一戸建新築住宅の販売を行っており、地元で培ってきた建築技術とノウハウで通風機能、防湿機能、台風・強風に強い外壁や屋根の材質・構造を提供。耐震設計・耐震構造にも注力し、さらなる安全・快適住宅をお約束いたします。
設立年	1982年05月
代表者名	岩永 政浩
資本金	50 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	30 名
住所	福岡県福岡市中央区草香江２丁目7-1