タイトル	建設・不動産個人営業／既存もしくはご紹介のお客様がメイン！手当も充実
企業名	株式会社北海道真和エンタープライズ
仕事内容	【業務内容】 販売から購入後のサポートまで、資産運用のフォローを行うお仕事です。 対応するのは公務員や医療関係のお客様。 既存のお客様からのご紹介がほとんどですので、新規開拓営業の割合は少なめです。 当社の最大の特徴は、細やかなアフターフォローを行っていること。 この点を評価いただき、数多くのお客様からご紹介をいただいているため、長く丁寧な関係構築が必須となります。 紹介元のお客様との関係性も大切にし、目の前のお客様との信頼関係を築くことを最優先事項に業務に取り組んでいただきます。 【具体的な業務内容】 ■お客様のニーズをヒアリング ■ニーズに合った不動産運用・投資、市況感のご説明 ■年金や相続税、保険のご提案 ■返済や借換の提案、保険の見直しなどのアフターフォロー ■家賃相場や売却のタイミング等のご相談対応 【担当者コメント】 同社の特徴は、お客様から厚い信頼を得ていることです。 そのため、新規のお客様はほとんど既存のお客様からのご紹介。 新規開拓営業の負担が少なく、担当のお客様とのやり取りに集中できることが大きなやりやすさにつながることでしょう。 さらに、随時新しい知識を取り入れることが求められる業界ですので、勉強会を行なったりe-learningで宅地建物取引士やファイナンシャルプランナーの資格取得の勉強をしたりするなど、支援制度が整っています。 常に自分自身が磨かれている実感を得られますよ！

勤務地	【帯広支店】 北海道帯広市西２条南11-16-1 第3エーワンビル5階 【 沖縄支店】 沖縄県那覇市久茂地2丁目8番1号 JEI那覇ビル7階
交通アクセス	JR線『帯広』駅徒歩2分 ゆいレール『都庁前』駅 4分
給与	【想定年収】 300万円ー340万円 【想定月収】 250,000円ー280,000円 【その他】 昇給：年1回 賞与：年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■宅地建物取引士の資格保持者 ■普通免許の保持者（AT可） 【歓迎条件】 ■営業経験をお持ちの方 【求める人物像】 ■お客様と誠実に向き合える方 ■コミュニケーション能力をお持ちの方 ■社内のメンバーと協力できる方
勤務時間	10：00ー19：00

休日・休暇	■年間休日117日 ■週休2日制（日月） ■年末年始休暇（8日） ■夏季休暇（7日） ■GW休暇（6日） ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■特別休暇 ■産休・育休制度
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■退職金制度 ■社員旅行 ■医療補助 ■各種イベント ■交通費支給（上限3万円／月） ■家族手当 ■住宅手当（上限2万4千円／月）※家賃の4割まで ■資格手当 ■寒冷地手当

会社概要

企業名	株式会社北海道真和エンタープライズ
会社概要	『真和エンタープライズ 北海道支店』として2006年に開設。北海道のニーズに合った事業展開、より地域に根差した会社を目指すべく、2015年にグループ内にて分社。近年では2022年4月に沖縄支店を開設し、札幌、帯広、那覇の3拠点において、資産運用型自社ブランドマンション「Loire(ロアール)」「LALL/ラル」の企画開発・分譲を主軸に展開しています。LALLグループの一員として地域密着したサポートを行っています。
設立年	2014年11月
代表者名	原川　久司
資本金	10 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	22 名

住所　北海道札幌市中央区北2条西3丁目1-15 SKIビル5階