タイトル	不動産営業｜【未経験歓迎】上場企業で活躍チャンス！残業少なめ／幹部候補
企業名	株式会社Livenup Group
仕事内容	【業務内容】 株式会社Liv- upは不動産開発をメインの事業としており、東証プロマーケットに上場している会社です。 2020年には大手企業と資本提携を行い、更なる成長を見越した増員募集を行うことになりました。 情報収集から用地仕入れまで一貫して担当できるため大きく成長できる環境です。 少数精鋭組織のため意思決定が早く、営業のしやすさを感じられます。 さらに成績に応じて正当に評価する風土です。 将来の幹部候補として活躍してください。 【具体的な業務内容】 ■仲介会社や銀行からの情報収集 ■現地調査 ■買付検討 ■事業計画の立案 ■商談・契約 ■解体業者等の手配 【担当者コメント】 不動産取得に関する資金調達の環境が良好なので、営業として成果を上げやすい環境です。 さらに社内のIT化なども推し進めており、生産性を向上させていくバックアップ体制があります。 そのため残業はほとんど発生しません。 経験を活かし、より良い環境で腕を試したい方にピッタリの求人です。
勤務地	東京都港区三田一丁目4番28号 三田国際ビル
交通アクセス	都営地下鉄『赤羽橋』駅 徒歩5分

給与	【想定年収】 324万円ー720万円 【想定月収】 270,000円ー600,000円 【その他】 ■インセンティブ ■みなし残業手当30時間分含む、超過分別途支給 ■資格手当
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■特になし 【歓迎条件】 ■不動産売買仲介もしくは用地仕入れ経験 【求める人物像】 ■成長意欲のある方 ■臨機応変な対応ができる方 ■やりがいを感じる仕事を求めている方
勤務時間	9：30〜18：30
休日・休暇	■完全週休2日制 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■有給休暇 ■特別休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■交通費支給 ■外部研修制度

会社概要

企業名	株式会社Livenup Group

https://realestateworks.jp

会社概要	「需要は多いが供給が極めて少ない希少性の高い不動産の供給」という経営理念に基づき、恵比寿、白金、中目黒など、ハイクラスエリアを中心に新築戸建・投資用アパートの開発やリノベーション事業を展開する中堅デベロッパー。需要と供給のバランスが崩れた人気の高いエリアにおいて、「人気のアドレス」に 「快適な住まい」を提供し続けている。2019年7月には東京証券取引所TOKYO PRO Market市場に上場を果たしており、今後の事業拡大が期待される。
設立年	2003年04月
代表者名	松山 僚佑
資本金	10 百万円
上場／非上場	Tokyo Pro Market
従業員数	13 名
住所	東京都港区三田一丁目4番28号 三田国際ビル24階