タイトル	一棟マンションの仕入れー販売｜未経験歓迎・年収1,000万円可◎土日休
企業名	ユナイテッド・エステート株式会社
仕事内容	【業務内容】 投資用不動産となる一棟マンションの仕入～売却まで一貫してご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■物件オーナー様へのアプローチ ■既存オーナー様に売却の提案 ■売却の交渉及び契約業務 ■売却ルートの確保 【担当者コメント】 同社は、投資用不動産を中心に仲介、買取を行いうことで「東京にいながら、日本全国の物件を取り扱う」という業界でも珍しい取り組みを進めています。地方の物件は手頃な価格が多いため、成約に結び付きやすいのが特徴です。今回、投資用不動産となる一棟マンションの仕入～売却まで一貫してご担当いただける方を求めています。業界未経験の方でも挑戦していただける環境です。不動産業界の経験、電話営業に取り組んだ経験の方は活かせる環境が整っています。同社は、成果を上げた分だけ、収入に直結する不動産営業で過去には月収数百万円を達成したメンバーもいるなど、モチベーションを高く保って取り組むことができます。未経験スタートでも日々の業務をリアルタイムでフォローする体制が築かれていて、活躍するメンバーの大半が、業界未経験からキャリアを歩むなどゼロベースのスタートでも安心していただけます。また、土日休みが基本で、残業は原則ゼロ。一人ひとりが裁量を持っており、「自分自身の判断で、必要な時に必要な分だけ働く」勤務スタイルです。契約等で万が一休日出勤となった場合も、キチンと代休を取得していただけるなど仕事とプライベートを両立しながら年収をアップさせることのできる同社でご活躍いただける方を歓迎いたします。
勤務地	東京都中野区東中野3-8-13　MSR東中野ビル5F
交通アクセス	各線『東中野』駅 徒歩2分

給与	【想定年収】 300万円～1,000万円 【想定月収】 250,000円～＋インセンティブ ※経験・スキルに応じて決定いたします。 ※試用期間3ヶ月、期間中の条件変更はありません。 【その他】 ■昇給：年4回 ■インセンティブ制度（成果に応じて毎月支給）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■不動産業界営業経験 【歓迎条件】 ■不動産業界経験のある方 ■宅地建物取引士の資格保有者 【求める人物像】 ■挑戦する意欲のある方 ■学ぶ意欲のある方
勤務時間	10：30ー19：00
休日・休暇	■完全週休2日制（土・日） ※休日出勤が発生した場合、代休を取得できます。 ■祝日 ■毎月1日 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■ゴールデンウィーク ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■出産休暇 ■育児休暇 ■介護休暇

待遇・福利厚生	■各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
	■社員旅行
	■PC支給
	■結婚お祝い金制度
	■出産お祝い金制度
	■キャリアアップ支援制度
	■ジョブローテーション制度
	■健康診断 ※会社全額負担
	■インフルエンザ予防
	■社内分煙

会社概要

企業名	ユナイテッド・エステート株式会社
会社概要	2012年創業、東京都中野区に本社を置き、やみくもに店舗数を拡大するのではなく、少数精鋭の社員にて情報共有し投資価値の高い不動産情報を絞り込み、全国の投資家様、海外の投資家様、全国の不動産会社様との関係性を深めることにより、その地域の不動産動向やお客様のニーズ、全国を網羅する独自の不動産データベースを構築しています。一棟マンション・アパート・商業ビル・戸建・土地までを全国規模で売買・賃貸共に幅広く取り扱っております。
設立年	2012年10月
代表者名	福井 英二
資本金	15 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	12 名

住所　　東京都中野区東中野3-8-13 MSR東中野ビル5F