タイトル	【投資用・事業用不動産の売買仲介営業】働き方改革推進／高い専門性習得／土日祝休み
企業名	東急リバブル株式会社

仕事内容

【業務内容】
投資用・事業用不動産を中心に、お客様に対し売買仲介営業を行っていただきます。
不動産売買ニーズを発掘し、当社の情報リソースやサービスを駆使し、あらゆる不動産ニーズに応えていきます。
１回で取引が終わってしまうお客様は少なく、継続的にお取引を行うケースが多くやりがいを感じられる仕事です！

【顧客】：
個人顧客から一般事業法人、事業者まで多岐に渡りますが、不動産事業者がメインとなるため、入社後ご自身で自由に開拓いただくことが可能です。
(前職の人脈等を活かしていただくことも可能です！)

【扱う不動産】：
投資用・事業用不動産、
底地・借地、住宅用不動産(土地、戸建て、マンション)、その他自社不動産投資商品

【価格帯・エリア】：
主に1億～10億円規模で、首都圏一都三県に存する不動産が主軸です。

様々な種別の不動産を扱い、顧客層も個人顧客から一般事業法人、事業者まで多岐に渡るため、次なる営業のキャリアとして経験を積むことが出来ます。
【担当者コメント】
富裕層事業を主として、資産コンサルティングと一元化された
投資商品情報の提供により付加価値の高いサービス提供を目指すため、2020年4月にウェルスアドバイザリー本部が発足致しました。
その中でも「コンサルティング事業部」は総勢約６０名のスタッフが在籍し、
収益・事業用不動産のエキスパートとして、東急リバブルの組織力を活かした情報力と
サポート体制でお客様の多様なニーズに対し、コンサルティング重視のご提案を行っています。

※以下の経験をお持ちの方々が活躍しております。
◎不動産・建築業界経験／売買、建築営業など

勤務地	東京都千代田区丸の内二丁目7番2号　JPタワー
交通アクセス	JR各線『東京』駅 直結
給与	【想定年収】 415万円ー1070万円 ※ご経験や能力を考慮し、最終決定いたします。 ※賞与は評価により決定いたします。 【想定月収】 首都圏：230,000円～ ※上記には住宅手当を含みます ※時間外手当：所定勤務時間を超える勤務をした場合、別途１分単位で支給。 【その他】 ■昇給：年1回（4月） ■賞与：年2回（6月・12月）※別途決算賞与支給の場合有 ■年収例※目標100％達成、残業30時間想定 ・33歳既婚1子：854万円 ・28歳既婚：691万円 ■試用期間：6カ月～（処遇等変更なし）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■高卒以上 ■営業経験 ■普通自動車免許 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士資格 ■前職イメージ 不動産業界（売買仲介、土地活用）、金融業界（銀行／信託）等
勤務時間	9：00～17：30（所定労働時間7時間半、休憩1時間）★18時30分PCシャットダウン

休日・休暇	■年間休日数：120日 ■週休２日制（土、日、祝日　※2022年度は年6日の指定土曜出勤日有） ■有給休暇（11日ー20日） ■忌引休暇 ■結婚休暇 ■出産休暇 ■特別休暇 ※ゴールデンウィーク、夏季休暇、年末年始は一斉休業となります。
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備、共済組合 ■資格取得支援制度 ■交通費全額支給 ■時間外手当：所定勤務時間を超える勤務をした場合、別途１分単位で支給。 ■住宅手当 ■家族手当：当社支給基準に該当する場合のみ支給。 ■確定拠出年金制度 ■退職一時金制度 ■財形貯蓄制度 ■従業員持株会 ■会員制リゾート施設、東急共済組合の協定保養所 ■部活動（野球部、サッカー部など） ■屋内の受動喫煙対策：屋内禁煙

会社概要

企業名	東急リバブル株式会社
会社概要	同社は、東急不動産ホールディングスグループとしての総合力を活かし、1972年、国内で初めて「不動産流通業」に特化した大手不動産会社として誕生し、業界のパイオニアとして仲介事業に貢献してきました。売買仲介、不動産ソリューション、賃貸仲介、新築販売受託、不動産開発、そして富裕層のお客様の資産の課題を「不動産」の観点から解決していくウェルスアドバイザリー事業の６つの柱を持ち、これらの事業を個別に展開しつつも、情報の共有を通じて連携を図り、お客様の多様なニーズに適切に応えています。
設立年	1972年03月
代表者名	太田 陽一

資本金	1,396 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	3863 名
住所	〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂1丁目9番5号