タイトル	投資用マンションコンサル営業／年収1000万円が狙える／未経験可◎
企業名	株式会社レイシャス（センチュリー21レイシャス）

仕事内容

【業務内容】
新規営業がメインの投資用マンションのコンサルティング営業を担当いただきます。
都内の新築/駅近のワンルーム優良物件を投資用にご案内していただきます。
新規のお客様は、WEB集客、セミナー、不動産
フェアの反響とお電話での新規テレアポで獲得していただきます。
提案から契約まで全て行っていただくため、不動産や金融の知識だけでなく幅広い知識が身に付きます。

【具体的な業務内容】
■テレアポ
■訪問
■ヒアリングからの提案
■契約業務

【担当者コメント】
2011年設立の同社はセンチュリー21グループ内で唯一、ディベロップメントから手掛ける投資マンション事業を主軸とした事業を展開しています。
2019年より支店展開をスタートし名古屋、札幌へと進出、またマンションオーナー様へのサービス拡充を第一目的とした新規事業が次々と立ち上がっています。
企業規模・内容ともに新たな拡大フェーズを迎えた現在、レイシャスと共に成長できる人材を募集しています。
同社は投資用マンション事業として「開発」「販売」「管理」をワンストップで提供していますが、
「販売」を請け負う営業部は、お客様の声を「開発」や「管理」にも反映できるレイシャスのメイン部門です。
全国出張を伴う営業活動なので、様々な場所でたくさんの人との出会いがあります。
提案から契約まで全て行っていただくため、不動産や金融の知識だけでなく幅広い知識が身に付きます。
仕事はチーム制なので、仲間意識の高い方が向いています。
歩合制のため、20代で1000万円越えの社員もいます。稼ぎたい意欲のある方にはぴったりです。

勤務地	東京都中央区京橋2-14-1兼松ビルディング5階 ※選考内で変動する可能性あり
交通アクセス	・都営浅草線『宝町』駅 徒歩1分 ・東京メトロ銀座線『京橋』駅 徒歩3分 ・JR線『東京』駅 徒歩8分
給与	【想定年収】 360 万円ー1200 万円 【想定月収】 300,000円～330,000円＋歩合 ※上記には固定残業代（40時間分）が含まれます ※超過分は別途支給 【その他】 ■試用期間：3ヶ月 ■モデル年収 ・入社1年目 25歳:600万円(月給30万円、歩合240万円) ・入社2年目 28歳:1080万円(月給40万円、歩合600万円)
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■不動産業界へチャレンジしたい方 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士の有資格者 ■業界問わず営業経験のある方 【求める人物像】 ■稼ぎたい!成長したい!というマインドの方 ■全国出張を楽しめる方
勤務時間	10：00～19：30

休日・休暇	■年間休日110日 ■週休2日制(月7~12日 ※会社カレンダーによる) ■夏季休暇(7日程度) ■年末年始休暇(7日程度) ■GW休暇(5日程度) ■有給休暇、産前・産 後休暇 ※取得実績あり ■育児休暇 ※取得実績あり ■介護休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備（健康健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険） ■住宅補助(同社規定物件を社宅として提供。家賃の半額を補助します。本人負担は最大5万円まで。) ■資格支援制度(宅地建物取引士) ■残業手当：固定残業手当40時間分含む 固定残業時間、超過分は別途 ■交通費支給(上限月3万円まで) ■役職手当 ■資格手当(宅建取引士 月額5万円支給/ファイナンシャルプランナー2級以上 月額2万円支給など) ■原則禁煙(喫煙のみを目的とした喫煙場所あり)

会社概要

企業名	株式会社レイシャス（センチュリー21レイシャス）
会社概要	不動産ネットワーク「センチュリー21」がバックボーンとなり、信頼性の▪い事業を展開。東京23区を中▪に、自社ブランドの投資用マンションの開発、分譲、管理・運用コンサルティングをワンストップで提供。将来を▪すえた資産形成を「真に価値あるマンション経営」という形で提案しています。マンション経営のプロフェッショナルとして、自社ブランドマンション「Dear Reicious」シリーズの開発から管理まで幅広く事業を展開しています。
設立年	2011年03月
代表者名	住吉 秀一
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開

従業員数	120 名
住所	東京都中央区京橋2-14-1兼松ビルディング5F