タイトル	アートディレクター【インハウス】｜マーケ&マネジメント経験が活かせる◎土日休
企業名	株式会社オープンハウスグループ

仕事内容

【業務内容】
自社で運営する戸建仲介サイトやマンションサイトなど、不動産を取り扱うサイトのデザイン業務をお任せします。

【具体的な業務内容】
■チームマネジメント（10ー15名）
■A/Bテストの企画立案/実施/集計/考察（PDCA）
■LPの制作/改善
■広告バナーの制作・改善
■自社サイトの運用/更新　など

＜開発環境＞
OS：Mac、Windows
ツール等：Adode XD , Adobe Illustrator , Adobe Ptohoshop

【担当者コメント】
同社は、都心で圧倒的なシェアを誇る戸建事業・マンション開発事業・不動産流通事業を柱とした総合ディベロッパーです。創業から16年目にあたる2013年に東証一部直接上場、2019年に売上5000億円を突破した、不動産業界のトップブランドとして10期連続過去最高の売上高､利益を更新するなど成長を続けています。今回、自社で運営する戸建仲介サイトやマンションサイトなど、不動産を取り扱うサイトのデザイン業務をお任せできる方を募集することとなりました。同社では、戸建てや土地の仲介・マンション販売・アメリカ不動産投資などのBtoC
向けWebサイトを複数運営しています。月間UU：数百万規模、誘導広告費：数十億円規模、サイト経由での利益は年間数十億円規模。
同社が手掛けるサイトの全領域に携わっていただきます。
他社と比較するなどマーケター視点での企画立案・デザイン力が求められ、案件を進める上では広告領域の理解も必要になるため、総合力を身につけたい方に最適です。デザインのクオリティ・成果は数値で可視化されるため、制作して終わりではなく、自分が制作・ディレクションしたデザインがどのような効果を生んだのかを突き詰めたい方にはピッタリの環境です。自分が制作に携わったデザイン一つ一つが、各事業に与えるインパクトは大きく、とてもやりがいのあるお仕事です。TVCMが話題、ギガベンチャーオープンハウスの自社サイト運営を支えるアートディレクターとしてご活躍いただきたいと考えております。マーケティング部は、広告運用やCRM、クリエイティブと行った様々な機能が一部署にでまとまっているため、より速くPDCAを回す体制を構築しています。広

勤務地	渋谷区渋谷一丁目13番9号
交通アクセス	JR山手線『渋谷』駅 歩1分
給与	【想定年収】 700万円～1,000万円 【想定月収】 583,000円～833,000円 ※前職年収を考慮、経験・スキルに応じて決定いたします。 ※月40時間分の固定残業代を含む（40時間を超えた分は別途支給） 【その他】 ■昇給：年1回 ■賞与：年2回
雇用形態	正社員

求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■チーム（10ー15名）リーダー/マネジメント経験：2年以上の方 ■Webディレクション：3年以上 の方 ■プロジェクトの全体管理経験のある方 ■費用対効果（広告コスト/機会損失）を意識した施策立案経験のある方 ■Webデザイン：3年以上の方 ■要件を整理しアウトプットしてきた経験をお持ちの方 ■改善効果を意識した設計の実務経験がある方 ■Illustrator/Photoshop/XDを使用したデザインワークの経験をお持ちの方 【歓迎条件】 ■広告運用 ■インターネット業界やWeb代理店/制作会社での就業経験、もしくは事業会社でのWebサイト担当経験のある方 ■顧客折衝（社内折衝）をしながらその場でワイヤーフレームを制作した経験のある方 ■UI設計/改善、コンテンツ制作、Webサービス企画経験のある方 ■DTP/エディトリアルデザインの知識・経験 ・コーディング（HTML/CSS/JavaScript）スキルのある方 【求める人物像】 ■広い視野を持ち柔軟な対応のできる方 ■目標達成に向けた行動のできる方
勤務時間	9：00ー18：00
休日・休暇	■完全週休2日制（土・日） ■年間休日107日＋計画有給休暇5日＋特別休暇6日で実質年間休日118日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■年次有給休暇 ■特別休暇 ■産休・育休

待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■賞与年2回 ■通勤手当 ■社宅 ■従業員持株会 ■確定拠出年金制度 ■資格取得支援制度 ■四半期表彰制度 ■住宅支援制度 ■慶弔見舞金制度 ■結婚・出産祝金 ■各種報奨金 ■生活習慣病検診 ■人間ドック ■高額療養費（付加給付） ■時短勤務制度

会社概要

企業名	株式会社オープンハウスグループ
会社概要	城南・都心エリアを中心とした不動産流通事業を行うべく1997年に設立。創業当初はセンチュリー21のフランチャイズに加盟。創業から10年で順調に店舗数を増やしていき、2012年にフランチャイズ契約を解消。2013年以降も1年間で11店舗を増やす等順調に規模拡大を行う。売上高は2019年9月期に5,403億円を突破、以降2023年9月期には1兆1,484億円となり業界4位。（今期は1兆3,000億円を予定） 新規のM&Aなどの取り組み等を行いながら今度も業務拡大を狙っている。
設立年	1996年11月
代表者名	荒井 正昭
資本金	20,173 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	5990 名
住所	〒100-7020 東京都千代田区丸の内二丁目7番2号　JPタワー 20階・21階（総合受付20階）