タイトル	メンバークラス｜ 100%反響営業【リノベーション物件◎営業職】フレックス／年間休日120日／インセンティブ
企業名	株式会社CLOUD HOMe
仕事内容	【業務内容】 リノベーション物件の売買仲介営業職をお任せします。中古の建物や部屋に対して大規模な改修を行い、新築よりも価値を高めながら、間取りや内装、配管などの機能的な改修から、外装や外観の美観を向上させる外装改修まで、さまざまな改修工事を行います。予算等のヒアリングからはじまり、物件の提案や紹介をしていただき、事務手続きなどもお任せします。契約完了まで業務をしていただきます。 【具体的な業務内容】 ■予算や希望等のヒアリング ■当社保有物件からの提案 ■事務対応・進行管理 ■お引渡し 【担当者コメント】 当社だからできる自分で一から作るリノベーションをモットーにしています。お部屋探しから、銀行、施工まで一貫してできるからこその提案リノベーションの魅力は、新築物件に比べて価格が安く、自分好みのデザインや間取りにカスタマイズできる点です。また、古い建物を再利用することで、環境にもやさしい取り組みとなります。古民家の再生など既にブームになっており、リノベーション業界の規模は今後も拡大し、需要が高まっていくと予想されます。他業種から未経験で入社し活躍している先輩も在籍しているので安心してください！困った時は先輩にすぐに相談できる上に、オンライン研修コンテンツが充実しているので、自分次第でどんどん実力をつけられる環境です。 試用期間6カ月になり、試用期間中は契約社員となります。その他待遇・給与に変更はございません。
勤務地	東京都港区赤坂８丁目５−４０
交通アクセス	■東京メトロ銀座線　『青山一丁目』駅　徒歩３分

給与	【想定年収】 276万円～1000万円 【想定月収】 230,000円～500,000円 ※固定残業代は、時間外労働の有無に関わらず25時間分を、37,002円から80,438円支給 上記を超える時間外労働分は追加で支給 ※経験や能力を最大限に考慮します 【その他】 【その他】 ■インセン：あり ■試用期間：３カ月間（試用期間中は契約社員となります）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■営業職の経験　　※業種不問 ■成長できる環境でチャレンジしてみたい方 【歓迎条件】 ■リノベーションに興味がある方 ■不動産営業に挑戦したい方 ■自分自身に価値を付けたい方 ■稼げる仕事に就きたい方 ■お客様の気持ちを尊重し、一緒に創り上げていくのが好きな方 ■さまざまなITツールに触れたい方 もちろん、経験者の方は優遇いたします！ ■建築・不動産業界の経験をお持ちの方 ■宅地建物取引士資格をご所有の方 ■よくある不動産売買の仕事に飽きた方 ■社会人経験10年以上の方も歓迎いたします！ 【求める人物像】 ■成長できる環境でチャレンジしてみたい方
勤務時間	フレックス制コアタイム無し

休日・休暇	■完全週休2日制 （水曜日定休+他1日） ■年末年始休暇 （7日※昨年度実績） ■GW休暇 （カレンダー通り） ■夏季休暇 （7日※昨年度実績） ■慶弔休暇 ■有給休暇 ■年間休日120日
待遇・福利厚生	■健康保険 ■厚生年金 ■雇用保険 ■労災保険 ■交通費支給（月2万円まで） ■社員割引あり ■資格取得支援制度あり ■オンライン研修コンテンツ充実 ■資格手当（宅地建物取引士／2万円） ■時間外手当（全額支給） ■役職手当 ■インセンティブ（最大10%支給）

会社概要

企業名	株式会社CLOUD HOMe
会社概要	東京都足立区に本社と港区に南青山オフィスを構え、リノベーションプラットフォーム「リノすまいる」運営しています。東京都・奈川・埼玉・千葉エリアの中古リノベーションをプロデュース。マンション探しから資金計画、デザイン設計・リノベーション工事、アフターメンテナンスまで最初から最後まで安心のワンストップサービスを提供。窓口が1つで対応がスピーディーなため「中古＋リノベーション」をリーズナブルに実現させています。
設立年	2019年04月
代表者名	桐生 達弘

資本金	10 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	11 名
住所	東京都港区赤坂８丁目５−４０