| | |
|---|---|
| タイトル | フィールドセールス（営業）【投資用不動産販売◎】業績好調／事業急拡大中◎ |
| 企業名 | クリアル株式会社 |
| 仕事内容 | 【業務内容】<br>営業（フィールドセールス）として、投資用不動産（区分・一棟・太陽光）の販売をお任せいたします。<br>透明性の高い営業スタイルを確立しており、最適な物件をお客様に提案・販売、運用サポートまで一貫してお願いいたします。<br>投資用不動産（ワンルーム）だけでなく、太陽光・1棟投資用不動産・不動産クラウドファンディングなど、様々な不動産商品の販売も行っていただきます。<br><br>【具体的な業務内容】<br>■投資用不動産（区分、一棟、太陽光）の販売<br>■インサイドセールスが獲得したWEBリードの商談<br>■顧客紹介営業<br>■外部の業務提携先の開拓<br><br>【担当者コメント】<br>同社はDX×不動産を推進する《資産運用プラットフォーム企業》になります。年間成長率は150%を超えており、現在は組織の拡大フェーズに突入しています。CREAL<br>PRO（機関投資家等）・CREAL（クラウドファンディング）・CREAL<br>PARTNERS（個人投資家向け）の3つの事業を軸に、お客様からの非常に多くの引き合いを頂いており、現在も急成長中の企業になります。<br>同ポジションにおいては、マネジメントに携わっていただく人員が急募となっておりますので、実績次第ではすぐにでも上のポジションに昇格することが可能です。高インセンティブ制度（月100万以上も可）も導入しており、インセンティブには上限がなく成果を出した分はしっかり支給がございます。経営陣との距離も近く、常に勉強できる環境も整っています。会社の成長と共に自身の成長も実感しながらご勤務いただくことが可能な職場環境です。 |
| 勤務地 | 東京都台東区東上野2-13-2 CREAL UENO<br>※2023年5月に港区への移転を予定 |
| 交通アクセス | JR山手線『上野』駅 徒歩4分 |

| | |
|---|---|
| 給与 | 【想定年収】<br>360万円ー900万円<br>※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。<br><br>【想定月収】<br>300,000円～750,000円<br>※固定残業手当（20時間分／月：41,000円ー101,000円）を含みます。<br>※超過した時間外労働の残業手当は追加支給致します。<br><br>【その他】<br>■インセンティブ：あり（支給上限なし・年3回支給）<br>■賞与：業績により支給の可能性あり<br>■昇給：年1回<br>■試用期間：3ヶ月（勤務条件に変更なし） |
| 雇用形態 | 正社員 |
| 求める人材 | ■求める人材<br>【必須条件】<br>■営業経験をお持ちの方（個人・法人問わず）<br><br>【歓迎条件】<br>■営業の実績、成果をお持ちの方<br>■営業のマネジメント経験をお持ちの方<br>■表彰や称号等のご実績をお持ちの方<br>■不動産営業のご経験をお持ちの方<br>■高額商品の販売経験をお持ちの方<br>■宅地建物取引士の資格保持者<br>■ファイナンシャルプランナーの資格保持者<br><br>【求める人物像】<br>■積極的・自発的に業務に取り組める方<br>■取引業者やお客様、社内とのコミュニケーションを厭わない方<br>■不動産や物件が好きな方<br>■成▪企業で働きたい方 |
| 勤務時間 | フレックスタイム制 ※コアタイム：11：00ー15：00<br>※標準労働時間：10：00ー19：00 |

| | |
|---|---|
| 休日・休暇 | ■年間休日108日<br>■完全週休2日制<br>※日曜日・月曜日・祝日休み<br>■年末年始休暇（12/29ー1/3）<br>■慶弔休暇<br>■結婚休暇<br>■産前産後休暇<br>■育児休暇<br>■介護休暇<br>■夏季休暇（3日）<br>■有給休暇（入社日に付与） |
| 待遇・福利厚生 | ■各種社会保険完備<br>■通勤手当<br>■時間外労働手当<br>■リモートワーク制度<br>■定期健康診断（年1回）<br>■家賃補助（月30,000円）※社内規程による<br>■社内部活<br>■従業員持株会<br>■資格取得支援制度<br>※業務に関する資格を取得する際の試験受験費用・交通費・資格合格時の報奨金(一部) |

## 会社概要

| | |
|---|---|
| 企業名 | クリアル株式会社 |
| 会社概要 | 「不動産投資を変え、社会を変える。」というミッションのもと、あらゆる投資ニーズに応える3つのサービスを展開。1万円から始められる不動産投資クラウドファンディングCREALを運営を主軸に<br>個人向け不動産投資運用サービス「CREAL PB」、機関投資家や超富裕層向けの資産運用サービス「CREAL PROB」を提供。2024年にはホテル運営事業「CREAL HOTELS」に参入。強みであるDXのノウハウを活用し、顧客へ快適な体験の提供、運営の効率化による高い利益率を実現します。 |
| 設立年 | 2011年05月 |
| 代表者名 | 横田　大造 |

| | |
|---|---|
| 資本金 | 8,024 百万円 |
| 上場／非上場 | 非公開 |
| 従業員数 | 28 名 |
| 住所 | 東京都台東区東上野2-13-2 CREAL UENO |