タイトル	リーシング・仲介営業【事業プランに適した提案】物流大手／上場企業◎
企業名	株式会社シーアールイー
仕事内容	【業務内容】 同社の事業拡大に伴い、お客様の事業プランに適した提案営業を行う《リーシング・仲介営業》としてご活躍いただきます。 物流施設・配送センターなどの事業用賃貸物件を利用する企業に対しての提案営業がメインとなり、より良い物件へのテナント誘致業務をお任せいたします。 【具体的な業務内容】 ■物流・通販・製造・卸売・他企業へのアプローチ ■条件交渉、クロージング ■営業プランの作成 ■手数料の取得のため、他社管理物件を対象とした営業先企業の選定 【担当者コメント】 同社は東証プライム上場の物流デベロッパーになります。物流不動産の開発・マスターリース・プロパティマネジメント・リーシングからアセットマネジメントに至るまでワンストップでサービスを手掛け、物流インフラプラットフォームとしてNo1企業グループを企業として掲げています。 他社ではあまり行っていない、不動産開発～リーシング～プロパティマネジメントを自社で完結させており、各分野のプロフェッショナルが集結しています。共に仕事をすること出来る環境がございますので、スピーディーに自身の成長を描いていくことが可能です。また一人ひとりが大きな裁量権を持って仕事が出来るポジションへの配属となっており、大きなプロジェクトをやり抜くというやりがいを感じながらご勤務いただくことが出来ます。
勤務地	大阪府大阪市西区靭本町1-11-7　信濃橋三井ビルディング7階
交通アクセス	OsakaMetro四つ橋線『本町』駅 徒歩4分

給与	【想定年収】 350万円ー500万円 ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 255,000円～360,000円 ※月20時間分（36,500円～51,400円／月）の固定残業手当を含みます。 ※超過分は全額別途支給致します。 【その他】 ■昇給：年1回（8月） ■賞与：年2回（6月・12月） ■業績賞与：年1回（8月） ■試用期間：6ヶ月（勤務条件に変更なし）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■法人営業のご経験をお持ちの方 ■普通自動車免許 【歓迎条件】 ■不動産営業のご経験をお持ちの方 ■物流業界における営業経験をお持ちの方 ■宅地建物取引士の資格保持者 【求める人物像】 ■顧客と良好なコミュニケーションがとれる方 ■関係各所との調整力を持っており、提案ができる方 ■調査分析等の作業ができる方 ■部門内で協力し業務推進できる方
勤務時間	9：00ー17：30（実働7時間30分）※休憩時間60分

休日・休暇	■年間休日125日 ■完全週休2日制 ※土曜日・日曜日・祝日休み ■夏季休暇（5日） ■年末年始休暇（7日） ■有給休暇（入社1カ月後に5日付与、半年後に5日付与）
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■通勤手当（上限150,000円／月） ■住宅手当（上限35,000円／月、会社規定に該当の場合支給） ■資格手当 ■資格取得支援制度 ■結婚祝金、出産祝金、弔慰金、傷病見舞金、災害見舞金 ■従業員持株会 ■譲渡制限付株式報酬 ■退職金制度 ■企業型確定拠出年金 ■在宅勤務制度 ■時差出勤制度 ■社内ベンチャー制度 ■社内サークル活動（補助金支給）

会社概要

企業名	株式会社シーアールイー
会社概要	2009年に設立。東京都港区虎ノ門に本社を置き、国内だけでなくシンガポールやタイにもオフィスを置いている。マスターリース事業やプロパティ事業、資産活用事業、開発事業、リーシング事業、海外事業、アセットマネジメント事業、流通プラットフォーム事業、土壌汚染関連事業、土壌汚染地の流動化事業など幅広く事業展開している。また、事業拡大に向けて「世界の人とモノをつなぐ物流インフラプラットフォームとしてNO.1企業グループ」という事業ビジョンを掲げている。
設立年	2009年12月
代表者名	亀山 忠秀
資本金	5,295 百万円
上場／非上場	プライム市場

従業員数	332 名
住所	東京都港区虎ノ門2-10-1虎ノ門ツインビルディング 東棟19階