タイトル	マーケティング【MA施策／web施策】売上達成に向けたマーケティング◎
企業名	株式会社ボルテックス
仕事内容	【業務内容】 同社の売上達成に向け《マーケティング担当》として、MA施策の構築～運用・web施策実行などMA施策全般におけるプロジェクトマネジメントをお任せいたします。またその他にも、webマーケティング領域についての戦略立案・実行もお願い致します。 【具体的な業務内容】 ■アクセス解析と社内データをベースにしたMA施策のプロジェクトマネジメント ■MA施策の構築と運用 ■SEO対策 ■アクセスログ解析 ■各種サイト担当者のマネジメント業務 【担当者コメント】 同社は一棟単位が常識だったオフィスビルの売買を、フロア単位に分譲し、収益不動産において他社に類を見ない画期的なビジネスモデル『区分所有オフィス®』を展開し、収益不動産を核とした資産形成を提案し成長を続けています。 現在はIPOも視野に入れ第二創業期を迎えています。既存事業の拡大や新規事業へのチャレンジを行っており、 ▪緒に成▪できる▪材を募っています。 同ポジションにおいてはマーケティングの視点から売上達成に向けたMAプロジェクトマネジメントを実行していただき、売上達成に直結するような施策立案～実行まで幅広い業務に携わりながらスキルを得ていくことが可能なポジションになります。
勤務地	東京都千代田区富士見2-10-2 飯田橋グラン・ブルーム22F
交通アクセス	■東京メトロ有楽町線『飯田橋』駅 徒歩2分 ■都営地下鉄大江戸線『飯田橋』駅 徒歩2分

給与	【想定年収】 500万円ー600万円 ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 334,000円～397,700円 ※月30時間分（63,500円～75,600円／月）の固定残業手当を含みます。 ※超過分は全額別途支給致します。 【その他】 ■昇給：年1回 ■賞与：年2回 ■試用期間：3ヶ月（勤務条件に変更なし）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■MAを活用したBtoBのリード獲得施策やオンラインストアの売上増加のご経験をお持ちの方 ■BtoBのナーチャリングなどデジタルマーケティングでの実績をお持ちの方 ■アクセスログ解析のご経験をお持ちの方 【歓迎条件】 ■MAツール（サトリ等）の運用構築経験をお持ちの方 ■webサイトのプロジェクトマネジメント経験をお持ちの方（5年以上） ■SEO対策、SNS・リスティング広告などのデジタルマーケティングのご経験をお持ちの方 ■web解析士の資格保持者 ■宅地建物取引士の資格保持者 【求める人物像】 ■チームワークを大事にしたコミュニケーション能力の高い方 ■ロジカルに考え、計画的かつ優先度をつけて対応できる方
勤務時間	9：00ー18：00（実働8時間）※休憩時間60分

休日・休暇	■年間休日：125日 ■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■GW（9ー10連休） ■リフレッシュ休暇（9連休取得可能：特別休暇3日＋有給2日＋土日） ■産前・産後休暇、育児休暇 ■有給休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■通勤手当（上限：月50,000円） ■資格手当（宅建：月10,000円） ■従業員持株会制度 ■企業型確定拠出年金（会社負担の拠出金（3%分）支給有り） ■資格取得支援制度（会社指定資格に対し、資格手当・登録費用等を支給） ■ノー残業デー（毎週水曜日） ■ベネフィット・ステーション加入 ■社内部活動制度 ■社内レクリエーション ■受動喫煙対策（事業所内全面禁煙）

会社概要

企業名	株式会社ボルテックス
会社概要	収益不動産を核とした、財務コンサルティング・資産形成支援事業を展開している企業。都心のオフィスビルを1フロアごとに購入できるようにした「区分所有オフィス」。主に中小企業の経営者に向けて、貸事務所業参入のハードルを下げる新しい不動産保有のカタチとしてご提案しています。また、500万円から都心の不動産を所有できる「Vシェア」を始め、不動産開発事業の強化、タイムシェア型のリゾート開発といった、新たな領域へ挑戦しています。
設立年	1999年04月
代表者名	宮沢 文彦
資本金	140 百万円

https://realestateworks.jp

上場／非上場	非公開
従業員数	654 名
住所	東京都千代田区富士見2-10-2　飯田橋グラン・ブルーム22Ｆ