タイトル	フィールドセールス@名古屋【オーナー様の課題解決◎】紹介がメイン／プライム上場
企業名	株式会社JPMC
仕事内容	【業務内容】 賃貸経営・空室に悩む賃貸物件オーナーへの経営代行委託を中心としたコンサルティング営業をお任せします。 *築年数問わず既存物件を再生し入居率を向上させる独自のビジネスモデル *案件は全国の提携企業・金融機関からの紹介が中心（飛び込み・テレアポは少ない）
勤務地	愛知県名古屋市中区錦2-4-3 錦パークビル3階
交通アクセス	名古屋市営桜通線『丸の内』駅 徒歩1分
給与	【想定年収】 400万円～2,000万円（経験により判断／賞与によりインセンティブ支給） *株式報酬制度：年収の5%相当を株式として付与 *月20時間の残業代を含む 【モデル年収例】 ■年俸500万円・達成率130% → 年収650万円 ■入社3年目：1,200万（達成率200%） ■入社2年目：800万（達成率140%）
雇用形態	正社員
求める人材	【歓迎条件】 ■不動産業界未経験者歓迎（営業経験を活かせる職場） ■業界経験者歓迎（アパート／賃貸マンションデベロッパー、ハウスメーカー、賃貸滞納保証、用地仕入れ営業など）
勤務時間	9：00ー18：00（実働8時間）※休憩時間60分

休日・休暇	■年間休日125日 ■完全週休2日制（土日祝） ■年次有給休暇 ■慶弔休暇 ■災害休暇 ■公務公職休暇 ■生理休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■育休 ■産休 ■GW休暇（最大9連休可能）
待遇・福利厚生	【社会保険】 ■健康保険 ■雇用保険 ■労災保険 ■厚生年金 【福利厚生】 ■株式報酬制度 ■持株会制度（奨励金あり） ■通勤手当（月5万円まで） ■持株会奨励金制度 ■社長賞 ■資格手当（宅地建物取引士／賃貸不動産経営管理士） ■リターンマッチ制度

会社概要

企業名	株式会社JPMC

会社概要	2002年の設立以来～賃貸経営に最適解を～をスローガンに、「オーナー資産の最大化」をミッションとして、全国で賃貸住宅に関わるサービスをワンストップで提供。安定性と成長性を兼ね備えている３つの事業として、サブリース事業・リフォーム事業・サービス付き高齢者向け住宅事業を展開。目指しているのは一般的な「不動産会社」ではなく『三方良し』の理念に基づいた「独自のビジネスモデル」を強みとして「社会課題の解決」を通し成長できる会社を目指しています。
設立年	2022年06月
代表者名	武藤 英明
資本金	465 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	456 名
住所	東京都千代田区丸の内3-4-2 新日石ビルヂング