タイトル	【東京】収益不動産・開発用地等の買取再販｜業界未経験OK・インセンティブでしっかり評価・還元◎残業ほぼなし◎土日休
企業名	株式会社カーマトラスト
仕事内容	【業務内容】 収益不動産・開発用地等の仕入れから販売までのプロセスを一貫してご担当いただきます。スピード感を持って取り組んでいただきます。 【具体的な業務内容】 ■収益用一棟・区分マンション仕入れ、新築アパート用地仕入営業（飛び込みなし取引のある不動産会社様へ訪問し情報をもらう） ■リノベーション内容の検討（チームメンバーに相談しながら進めます） ■販売の企画(販売は仲介会社様にお願いします) 【担当者コメント】 同社は、2009年の開業以来「不動産価値の再創造」をコンセプトに、首都圏を中心に様々な不動産売買を中核にして不動産の開発、収益不動産の再生販売等を展開しております。今回、収益不動産・開発用地等の仕入れから販売まで一貫してお任せできる方を募集することとなりました。また、代表との距離が近い環境のため、ビジネスにおける意思決定のスピードが早く、物件の仕入れや考えをカタチにすることができます。業務権限のスパンが広く、大企業と違い、歯車の一つではなく、あなたの手でビジネスを動かしていくことができスキルアップにつなげることができます。 営業エリアは、本店は1都3県、名古屋支店は愛知県近郊等です。 また、土・日・祝日の完全週休二日制に加え、有給休暇の取得勧奨（社員全員が月1日以上）を行っており、社員のワークライフバランスを重視しているほか、社員にとって「夢のある会社」を目指し、成果に対してはダイナミックなインセンティブ報酬を提供しています。今後の更なる成長と業容拡大の為、これから5年・10年後・その先も共に成長し、ご活躍頂ける方を歓迎いたします。
勤務地	東京都港区芝4丁目11番5号 KTビル
交通アクセス	都営線「三田」駅 徒歩3分、JR各線「田町」駅 徒歩7分

給与	【想定年収】 420万円ー1,000万円 【想定月収】 350,000円ー500,000円 ※前職の経験・スキルを考慮します。 ※その他個人の営業成績に応じて、インセンティブがあります 【その他】 ■昇給あり ■賞与：年2回 ■年収例： ・入社2年34歳　年収 約600万円（固定給36万円、インセンティブ165万円） ・入社3年33歳　年収 約930万円（固定給41万円、インセンティブ435万円） ・入社3年33歳　年収 約820万円（固定給43万円、インセンティブ300万円）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■営業経験がある方 【歓迎条件】 ■不動産仲介経験者 ■収益不動産・開発用地等の仕入経験者 ■宅地建物取引士の資格保有者 ■建築士等の有資格者 【求める人物像】 ■目標達成に向けた行動のできる方 ■チャレンジ精神のある方 ■幅広い経験や知識をつけたい方
勤務時間	9：00ー18：00

休日・休暇	■週休2日制（土・日） ■祝日 ■有給休暇（入社半年後に10日付与） ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備（雇用保険、健康保険、厚生年金、労災保険） ■交通費全額支給 ■退職金制度 ■資格取得支援制度あり

会社概要

企業名	株式会社カーマトラスト
会社概要	株式会社カーマトラストは、首都圏を中心に様々な不動産売買を中核にして不動産の企画、開発等を行う不動産総合法人です。 私どもは過小評価や有効活用されていない不動産の価値を再創造し、お客様にご購入いただくことを通じて、社会貢献していきたいと考えます。 不動産は、お使いになる方のニーズに沿った細やかな使い勝手や間取から、外観やデザイン・用途、そして時代の要請によってその価値を変えていくものです。 その不動産に最適な価値を見出し具現化することによって、現在そして未来に向け価値ある不動産をご提案いたします。 その為に、当社では様々な経験と実績を持つ多様な人材を揃えつつ、過去の成功体験だけに依存しないチャレンジ精神をも持って新たな商品を供給できる会社であることを求め続けます。 皆様方のご協力を賜りまして、開業以来順調に業績を伸ばしております。不動産に係る多くの課題を解決出来るエキスパートとして、また真の信頼を寄せて頂けるパートナーとして、これからも皆様方の信頼とご要望に応える事が出来るよう誠心誠意を尽くしてまいります。
設立年	2009年09月
代表者名	金井 高弘

資本金	50 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	24 名
住所	東京都港区芝4丁目11番5号 KTビル6階