タイトル	営業／未経験OK／安心フォロー体制／ノルマ無／高額インセ／年収1500万
企業名	株式会社アール・エフ・マネジメント
仕事内容	【業務内容】 不動産の買取り営業をご担当いただきます。不動産を「売りたい」お客様にアポイントを取り、買い取り額の交渉などを行う仕事です。未経験から就業可能なポジションであり、営業のご経験がある方はご経験が活かせるポジションです。ノルマはなく、インセンティブが充実した環境を求めている方、アットホームな社風の会社で働きたい方におすすめです。 【具体的な業務内容】 ■訪問・ヒアリング：不動産の売却を希望されているお客様先を訪問。希望の売却金額などヒアリング。 ■内見・買い取り額算出：実際に物件をチェック。修理が必要な箇所がないかなどを確認。正式な買い取り金額を算出しお客様に提示。計算の仕方は入社後にイチから習得できます。 ■契約成立手続き 【担当者コメント】 個人プレーではなくチームプレーの環境で、先輩社員があなたの成約を全力でサポートします。未経験の方でも入社1ヶ月後くらいには初成約できるようフォロー体制がしっかりしています。お客様から好印象を抱いてもらうためのポイントや、成約につながりやすい商談の流れなど包み隠すことなく学べます。 取り扱う商材は、戸建てやマンション、土地、空家、収益不動産などで、幅広い不動産に携われることが同社の強みです。
勤務地	①埼玉本社：埼玉県和光市本町1-17 ②東京支店：東京都豊島区東池袋2-9-14
交通アクセス	業務による

給与	【想定年収】 700万円～1,500万円 ※経験や能力によって決定 ※モデル年収：7,000,000円／入社2年目・27歳。15,000,000円／入社2年目・26歳。 【想定月収】 240,000円ー ※固定残業時間を超過した場合は別途支給 ※試用期間中は月給22万円以上（18時間分・2万5000円の固定残業代を含む／超過分は別途支給）。試用期間終了から3ヶ月後以降は月給24万円。 ※成約時に成約1件あたりインセンティブ1～30%を支給
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■特になし 【歓迎条件】 ■不動産業界での実務経験 ■不動産営業・買い取りの実務経験 【求める人物像】 ■何事も前向きに主体的に取り組める方 ■素直に物事を受けとめることができる方
勤務時間	11：30 ー 20：45
休日・休暇	■隔週休2日制（毎週水曜＋第1・第3火曜日） ■年末年始休暇（7日） ■夏季休暇 ■GW休暇（5日） ■有給休暇 ■慶弔休暇 ■特別休暇

待遇・福利厚生	■昇給制度あり ■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■交通費全額支給 ■時間外手当（固定残業超過分を追加支給） ■役職手当 ■資格手当（宅建など） ■インセンティブ（成約時に成約1件あたり1～30%を支給！） ■社員旅行

会社概要

企業名	株式会社アール・エフ・マネジメント
会社概要	社会から信用・信頼される企業を目指します。 社員一同誠実な企業を目指します。 ナンバーワンよりオンリーワンの企業を目指します。
設立年	2016年05月
代表者名	岩井 貴裕
資本金	80 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	15 名
住所	東京都豊島区東池袋1-34-2SWELL池袋6F