タイトル	広島【分譲マンション事業推進】年間休日120日｜週休2日◎事業の中枢
企業名	株式会社マリモホールディングス

仕事内容

【業務内容】
分譲マンション事業推進事業の担当をお願いします。
全国のさまざまな都市と地域に展開する同社は、北は北海道、南は鹿児島県までの分譲実績があります。
そのマンション事業の中枢を担っているのが、総合企画室になり、本求人の具体的な仕事としては「分譲マンション事業の事業推進」の役割です。

工程管理、モデルルーム業務、オプション業務を上司のサポートポジションとして業務に従事してください。

モデルルーム業務では、どんなモデルルームを建てるかを考え、その中でお客様をご案内する動線やインテリアコーディネートの方向性の考案、マンション模型の発注業務など、常にお客様（エンドユーザー）を意識することが求められる仕事です。

【具体的な業務内容】
■工程管理　　（企画mtg→商品企画会議→販売戦略会議）
■モデルルーム業務（候補用地確認～業者選定～金額交渉～中間検査～竣工検査）
■オプション業務　（業者選定～各所調整）

【担当者コメント】
2022年全国事業主別発売戸数ランキングで、総合22位を獲得しました。
特別な経験やスキルなどは求めません。

多くの人が利用したいと思う土地を粘り強く探せる方であれば活躍できます。

経験者や宅地建物取引士の資格保有者は優遇いたします。

同じデベロッパーの企画開発職でも関わる行程の幅は会社によって様々です。

会社によっては工程の一部を専門に行うこともあります。

マリモでは、早期から自らが主幹となり土地情報の取得から用地の取得契約、物件の販売開始までの幅広い行程に関わることが出来るので、

勤務地	広島県広島市西区庚午北1-17-23
交通アクセス	JR『博多』駅徒歩6分
給与	【想定年収】 324万円ー442.8万円 【想定月収】 240,000円ー320,000円 ※固定残業：月30～40時間分（44,900円～75,000円） ※残業時間超過分は別途支給 【その他】 ■昇給：2回（4月・10月） ■賞与：2回（6月・12月） ■試用期間：6ヶ月（勤務条件に変更なし）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 下記のいずれかが必須 ■住宅・不動産の営業職経験 ■事業推進・総合企画等の経験 【歓迎条件】 ■特になし 【求める人物像】 ■粘り強く仕事に向き合える方
勤務時間	8：45ー17：45※休憩1時間

休日・休暇	■年間休日120日以上 ■完全週休2日制（土、日、祝日） ■有給休暇（入社6ヶ月経過後に10日付与） ■有給延長制度（通常は有効期限2年の有給休暇を、育児・介護・入院の場合は最長4年まで延長可能） ■年末年始休暇（10日） ■夏季休暇（5日） ■GW（5日） ■リフレッシュ休暇制度 ■育休・産休（取得実績あり） ■時短勤務制度（取得実績あり）
待遇・福利厚生	■決算賞与制度あり ■社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金） ■出産祝金（一人目：5万円、二人目：10万円、三人目：20万円、四人目：40万円） ■業務用PC・スマホ貸与 ■確定拠出年金（401k） ■定年積立金補助制度（月額最高1万5000円迄補助） ■資格取得支援制度 ■年間表彰制度（海外研修旅行など） ■人間ドック補助制度（35歳以上） ■退職金制度 ■入社研修

会社概要

企業名	株式会社マリモホールディングス

https://realestateworks.jp

会社概要	2015年8月設立。 翌年11月から純粋持株会社としてグループ経営を担い、持株会社制へと移行。マリモホールディングスの傘下では、グループ会社13社を擁し国内外で事業展開。マリモホールディングスは、不動産事業、投資運用事業などの事業を行うグループ会社の経営管理・新規事業の推進を行っており、「利他と感謝」をグループの経営理念に掲げ、マリモグループの経営基盤を担うことで環境変化に迅速に対応し、企業価値の向上を図っています。
設立年	2015年08月
代表者名	深川 真
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	409 名
住所	広島県広島市西区庚午北1丁目17-23