タイトル	スーモカウンター住宅アドバイザー【九州ブロックOPEN】｜未経験歓迎・/カウンター社員◎年間休日145日
企業名	株式会社リクルート
仕事内容	【業務内容】 スーモカウンターでの注文住宅や新築マンションに関するアドバイザー業務をご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■注文住宅や新築マンション購入を検討しているカスタマーへのヒアリング ■予算や希望に合う建築会社やマンションの提案 ■カスタマーの不安や要望を引き出し、中立的な立場で最適なアドバイス ■契約までのアフターフォロー 【担当者コメント】 同社は、日本最大級の不動産サイト「SUUMO」を運営しており、住宅購入を検討しているお客様に対して、ご希望のイメージに近い住宅・マンションを提供できるハウスメーカーや工務店を無料でご紹介するカウンセラー（アドバイザー）業務を行っております。 今回、九州ブにてスーモカウンターでの注文住宅や新築マンションに関するアドバイザー業務をご担当いただける方を募集することとなりました。 お客様はご予約の上来店されるため、1組ごとに2時間程度しっかりとお時間をかけながら接客していただけます。接客の合間に必ずチームで相談する時間を設けているため、不動産未経験の方でも安心をいただけるような環境であり、チームで協力をしながらお客様に向き合いご提案することが可能です。20代～40 代前半までの女性が活躍しており、個人や店舗内での取り組みで非常に成果が出た場合などは、『MVP』『MVT』として表彰を受け、事業の施策として反映されることもあります。半期毎に紹介数・契約率・カスタマーアンケートなどを総合的に振り返り、強みを評価し、弱みは克服方法を一緒に考えています。チームで目標設定の上、達成をチームで目指しています。
勤務地	九州ブロックの下記のいずれかに配属

交通アクセス	最寄り駅：配属先によって異なる
給与	【想定年収】 344万円～1,000万円 ※選考を通じて、上下する可能性がございます。 【想定月収】 258,500円～（249,453円） ※時間外労働の有無に関わらず、35時間分の固定残業代をグレード手当として支給 ※超過勤務手当：超過勤務手当を追加で支給 【その他】 ■昇給：年2回(6月、12月) ■試用期間：原則として入社後6カ月間の試用期間を設ける。試用期間中は、上記（）内の金額とする
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■特に無し 【歓迎条件】 ■営業・販売・接客経験のある方（カスタマー1人1人に合わせた提案をされた経験） ※住宅業界に関する知識が無くても大丈夫です。ご就業後に研修・業務を通じて学んで頂きます。 【求める人物像】 ■カスタマーのご要望を丁寧にヒアリングし、相談にのれる方 ■ホスピタリティの高い方（相手の役に立ちたいという思いが強い方） ■自ら積極的に業務改善を行う姿勢のある方 ■チーム目標に対し、チームみんなで取り組む姿勢のある方
勤務時間	フレックスタイム制標準労働時間帯：9時00分ー18時00分

休日・休暇	■週休2日制（店舗によって異なりますが、平日火・水・木のお休みが多いです) ■年間休日145日（会社休日 140 日+指定休5日） ■夏季※シフトによって各7ー9連休程度 ■年末休暇※シフトによって各7ー9連休程度 ■有給休暇：入社日から、15日間（うち5日は指定休として消化）付与 ■育児休職制度 ■介護休職制度 ■看護休暇制度
待遇・福利厚生	■各種保険完備 ■通勤手当 ■フレックスタイム制 ■各研修・教育制度

会社概要

企業名	株式会社リクルート
会社概要	リクルートホールディングスグループ企業の不動産部門として1976年の「住宅情報」の創刊から同社が設立。“住まいを中心とした暮らしの進化を追求し、幸せな個人や家族をもっと増やす。“をビジョンとして掲げ、住宅領域に関わる商品、サービスの提供を主な事業としている。2009年よりブランドを全て「SUUMO」に統合し、広告を一新。その後さらに成長を続け現在では、2,000名を超える組織へと成長。事業拠点として北は札幌、南は福岡まで8拠点となり、2005年より開始した住宅・マンションに関する相談を無料で行うスーモカウンターも全国で展開している。
設立年	2012年10月
代表者名	北村 吉弘
資本金	350 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	20767 名
住所	東京都千代田区丸の内1-9-2 グラントウキョウサウスタワー