タイトル	注文住宅の営業【秋田】｜未経験歓迎・異業種から転職者活躍中◎全国転勤なし
企業名	ミサワホーム不動産株式会社

仕事内容

【業務内容】
展示場に来場いただいたお客様へヒアリングから調査、プランニング、フォローといった注文住宅の営業をご担当いただきます。

【具体的な業務内容】
■初回面談
住宅展示場などでお客様と初めて出会う場。お客様の好みや関心事なども読み取ります。
■敷地調査
家を建てる敷地の寸法や主編環境等を確認。
■プラン・見積もり提案
間取りや資金計画のプラン、見積もりのご提案を行います。
■契約
■設計打ち合わせ
設計デザイナーと協力し、お客様のご要望を形にします。
■着工
工事期間中も、現場監理者と協力し、お客様とこまめに連絡を取ることが大切。
■引き渡し～アフターフォロー
工事完了後も、永くお客様とのお付き合いは続きます。

【担当者コメント】
同社は、高い収納力や構造強度を誇る「蔵のある家」をはじめ、優れた商品力と圧倒的なブランド力で、
お客様より信頼を築き上げてきました。
今回、展示場に来場いただいたお客様へヒアリングから調査、
プランニング、フォローといった注文住宅の営業をお任せできる方を募集することとなりました。
「どんな住まいにしたいか」という希望から土地、資金等様々な面で相談に乗り、
解決することでお客様から信頼を得て契約へとつなげるお仕事です。
各エリアで積極採用を行うこととなり、経験者はもちろんのこと未経験の方でもグループ全体で行う導入研修で商品、
構造等の基本知識を学ぶ研修や先輩のOJTやサポート体制が整っていますので安心して挑戦していただける環境です。
また、地域密着型で転勤もなく、カーディーラーや携帯販売スタッフ、飲食店の店長など業界未経験の方も多数活躍中です。
この機会に建築業界に挑戦したい方や現状を変えたい方など意欲ある方

勤務地	秋田県秋田市泉北1-7-11
交通アクセス	JR各線『泉外旭川』駅 徒歩12分
給与	【想定年収】 240万円～1,000万円 【想定月収】 200,000円～ ※残業代別途支給。 ※経験、年齢、前職給を考慮し決定いたします。 【その他】 ■昇給年1回 ■賞与年2回 ■年収例 1220万円／34歳（月給42万円＋賞与140万円＋営業報奨金580万円） 970万円／30歳（月給38万円＋賞与120万円＋営業報奨金420万円） 540万円／27歳（月給30万円＋賞与80万円＋営業報奨金100万円）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■普通自動車運転免許 ■業種を問わず営業・販売経験のある方 【歓迎条件】 ■住宅・建築・リフォーム業界経験のある方 ■宅地建物取引士、FPなどの資格保有者 【求める人物像】 ■円滑にコミュニケーションが取れ、調整力が高い方 ■目標達成意欲、成長意欲が高く、常に前向きな方
勤務時間	9：00~18：00

休日・休暇	■完全週休２日制 ■祝日 ■夏季休暇 ■年末年始 ■有給休暇 ■慶弔休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■交通費全額支給 ■残業手当全額支給 ■資格手当 ■各種手当 ■財形貯蓄制度 ■退職金制度 ■自社製品購入割引制度 ■公的資格試験合格祝金制度 ■ミサワホーム健康保険組合 ■定期健康診断 ■各種サークル

会社概要

企業名	ミサワホーム不動産株式会社
会社概要	1993年設立の総合不動産会社。同社のサービスとして、アパート・マンションの経営サポートを行う賃貸管理事業。そして投資・事業用物件、または宅地の売買仲介・買取再販売 を行う不動産事業・不動産開発事業部がある。同社はミサワホーム株式会社を100%の株主として擁し、この組織力を生かし、全国的に展開している。今日では新宿区西新宿の本社を中心に一都三県エリアにまたがり13支社にまで展開をしている。
設立年	1993年12月
代表者名	岡村 康晴
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	172 名

https://realestateworks.jp

住所　　東京都新宿区西新宿2-6-1新宿住友ビル40階