タイトル	東京【不動産仲介＠海外投資家】土日休み◎東証プライム上場／英語が活かせる
企業名	株式会社みずほ銀行

仕事内容

【業務内容】
不動産仲介業務をお願いします。
特に海外投資家向け営業を担当していただきます。（※国内各地域および海外に隔地間転勤有）
ファンド、リート等の国内外の投資家（特に海外投資家）に対する
投資用不動産の斡旋およびファイナンススキームの提供を行う業務、
顧客のニーズに対応して、関係部署と連携して、ファイナンスアレンジメント、
アセットマネジメント、信託、不動産M＆Aなどコンサルティングし提案をお願いします。

【具体的な業務内容】
■不動産仲介業務
■海外投資家向け営業
■投資用不動産の斡旋およびファイナンススキームの提供
■コンサルティング

【担当者コメント】
みずほの不動産部門は金融機関トップクラスの規模であり業界をリードするノウハウを持つ専門家集団です。
総合金融グループならではの広い視野と広範な顧客基盤、
及びグローバルベースでのお客様とのリレーションをベースに不動産ビジネスを実践しており
「不動産」×「金融」のプロフェッショナルとしての活躍ができる環境です。
様々なニーズ（不動産売買、ファイナンシャルアドバイザリー、不動産アセットマネジメント、
不動産M&A、不動産信託など）にワンストップで対応できることが我々の強みです。

お客さまと社会のため、新たな取り組みに果敢に挑戦しています。AIをはじめとした技術力やIT実装力、
顧客企業との幅広いネットワーク、プラットフォーマーとの提携関係等、
〈みずほ〉にはDXのフロントランナーとして活躍できる十分な強みがあり、
その強みをつなぎ合わせていくことで、社会やお客さまに対して新たな価値の創造をめざします。

勤務地	東京都千代田区大手町1丁目5番5号（大手町タワー）
交通アクセス	各線『東京』駅徒歩5分
給与	【想定年収】 500万円ー1,200万円 【想定月収】 416,666円ー1,000,000円 【その他】 ■試用期間：6ヶ月（勤務条件に変更なし）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ※①および②　(②については(1)(2)のうちいずれか) ①英語を母国語とする国への海外留学経験（2年以上）もしくはそれに準ずる語学力 ②（1）法人向けもしくは個人向け不動産仲介業務経験 ②（2）ゼネコン・デベロッパーでの不動産開発・取得・売却のほか不動産アセットマネジメント会社での取得・運用・売却の経験 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士（入社後は必須） ■PCスキル ■20代後半～40代半ば 【求める人物像】 ■「不動産分野」においてキャリアデベロップを図りたいとの意欲を有する人材。 ■組織の一員としてその課題に意欲的に取り組み、解決を図ることができる人材。 ■社内の各部署と円滑なコミュニケーションを図ることができる人材。 ■社外のカウンターパーティ（お客様等）と適切に交渉のできる人材。
勤務時間	8：40～17：10※所定労働時間7時間30分、休憩時間60分)※勤務する部署においてフレックスタイム制が導入されている場合には、その時間運営に従う。

休日・休暇	■土日 ■祝日 ■年末年始(12/31,1/2,1/3)、 ■有給休暇(年間21日、但し初年度は採用月による) ■その他特別休暇等あり
待遇・福利厚生	■健康保険 ■厚生年金 ■雇用保険 ■労災保険 ■持株会制度 ■ベビーシッター育児割引制度 ■社員毎のニーズに応じた住宅関連制度 ■財産形成支援制度 ■余暇支援制度等 ■通勤補給費全額支給*(*同社規定に基づく) ■昼食費補助*等　(*同社規定に基づく) ※管理監督者の場合は、時間外勤務、休日勤務については手当を支給しないものとする。

会社概要

企業名	株式会社みずほ銀行
会社概要	国内最大級の顧客基盤、国内外の拠点ネットワークや高度なサービス提供力を有するリーディングバンク。銀行の三大業務である「預金・融資・為替」に留まらず、国内・海外において強い存在感を発揮。「日本、そして、アジアと世界の発展に貢献し、お客さまから最も信頼されるグローバルで開かれた金融グループ」を目指し、あらゆる挑戦を行っております。豊富な顧客基盤を活かして、大企業×ベンチャー企業をマッチング。ベンチャー企業の飛躍的な成長を実現しイノベーション企業支援にも注力しています。
設立年	2013年07月
代表者名	加藤 勝彦
資本金	1,404,000 百万円
上場／非上場	非公開

従業員数	24652 名
住所	東京都千代田区大手町1丁目5番5号（大手町タワー）