タイトル	不動産売買仲介【プレイングマネージャー】総合不動産／高インセンティブ◎
企業名	株式会社Livenup Group
仕事内容	【業務内容】 ■プレイヤー業務：不動産仲介の販売（主に反響営業）を行って頂きます。 稼ぎたい・経験値を上げたいという自身の向上心が大事です。 ■マネージャー業務：メンバーの育成及びパフォーマンス管理を行って頂きます。 目標に対してチームを纏める管理能力と責任感、コミュニケーション能力が必要です 投資用不動産を中心とした売買仲介営業。 専属のWEBチームがポータルサイトへ物件を掲載し、そこから反響のあったお客様に対して営業して頂きます。 飛び込み営業なし。自身で目標を設定して達成を目指して頂きます。 当社独自の営業スキームがありますので、未経験や他業界からの転職でも初年度から成果を出せる方も多くおります！ このような環境においてチームリーダーとしてメンバーをまとめ、チーム目標達成に向けメンバーのフォローや、あるいはご自身でもお客様へ対応して頂きます。 チームメンバーを多く抱えると取り纏めも大変ですが、目標の達成感と報酬も満足いくものとなってます。
勤務地	東京都町田市森野1丁目7番23号 大樹生命ビル6F
交通アクセス	小田急線『町田』駅 徒歩9分
給与	【想定年収】 480万円~1,000万円 ※固定給480万円＋インセンティブ インセンティブ①：個人売上の15% インセンティブ②：チーム売上の基準額を超えた分の10% ※基準額は役職により変動します。 主任：①（主任時にチームを持つ場合②も付与） 課長：②
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■不動産業の営業経験者（売買仲介以外も可） ■チームメンバーとの良好な関係が築けるコミュニケーション能力 ■稼ぎたいという強い想い ■自動車運転免許（AT限定可） 【歓迎条件】 ■目標を設定し、それに向けて努力する経験（学生時代のスポーツ経験等も歓迎） ■不動産業以外の営業経験者 ■不動産関係資格保有者（宅建・設計等） ■一般的なエクセル,ワードスキル
勤務時間	9：00～18：00（実働8時間）※休憩時間60分
休日・休暇	■年間休日120日 ■完全週休2日制 ※火曜日・水曜日休み ■有給休暇 ■夏期休暇 ■年末年始休暇
待遇・福利厚生	■ストックオプション（2024年付与済　翌年以降も付与予定） ■時間外手当（超過分） ■交通費支給（月4万円まで） ■資格手当（宅地建物取引士：月3万円、賃貸不動産経営管理士：月1万5000円） ■ランチ会（2ヶ月に1回） ■ウォーターサーバー設置 ■インフルエンザ予防接種（補助金）

会社概要

企業名	株式会社Livenup Group

会社概要	「需要は多いが供給が極めて少ない希少性の高い不動産の供給」という経営理念に基づき、恵比寿、白金、中目黒など、ハイクラスエリアを中心に新築戸建・投資用アパートの開発やリノベーション事業を展開する中堅デベロッパー。需要と供給のバランスが崩れた人気の高いエリアにおいて、「人気のアドレス」に 「快適な住まい」を提供し続けている。2019年7月には東京証券取引所TOKYO PRO Market市場に上場を果たしており、今後の事業拡大が期待される。
設立年	2003年04月
代表者名	松山 僚佑
資本金	10 百万円
上場／非上場	Tokyo Pro Market
従業員数	13 名
住所	東京都港区三田一丁目4番28号 三田国際ビル24階